

广告联盟怎么赚钱？广告联盟是什么？ - 网创妙策

曾经我分享过类似的一篇文章关于“广告联盟”的一些扣量揭秘，然有一个粉丝加到我，说他对这个项目比较感兴趣，所以问问我广告联盟怎么赚钱？其实广告联盟属于非常常见的一种项目了吧！居然还有人不认识，这就很过分了啊，毕竟做互联网赚钱项目之前，对一个项目的了解，是最基本的。

好吧！网创今天，先给你们讲解一下广告联盟是什么？

广告联盟是什么？

很多人即使看了百度百科的解释，仍然不懂广告联盟是什么样的性质。

其实广告联盟就是一个中间商，承接广告商的广告产品，然后悬挂广告商的产品任务去给推广手去推广。

大家看到我们常年说的淘宝客项目就明白了，淘宝客的平台就是阿里妈妈联盟，其实阿里妈妈联盟的平台就是承接淘宝卖家的产品任务，然后平台再悬挂在平台里面，任由推广手去承接任务推广赚钱。

1、广告联盟的计费方式是什么？

而广告联盟的计费方式有多种，基本分别是：cpc、cpa、cps等形式。

cpc：就是点击计费，就像我们平常看到的小网站悬浮广告，一般情况而言就是点击计费方式，一个点击大概在0.2元的价钱。

cpa：下载或者下载安装计费，比如一个手机软件，只要你把这个软件推广给别人去下载，那么一个下载联盟就给你2块钱这样的佣金。

cps：而上面我们举例的淘宝客项目就是cps的计费方式，推广手只有推出产品并且成交后才会产出佣金，这个计费方式基本不会被刷量所欺骗，属于百分百赚钱的计费方式。

广告联盟怎么赚钱？

1、推广手

最常见的广告联盟赚钱方式就是充当推广手，我们只需在广告联盟里面注册一个账号，并且在联盟平台里面承接一个产品的任务去推广出去，按推广产生的效果而赚钱。

比如：我们刚刚举例的淘宝客，那我们做推广手的话，就去阿里妈妈平台注册一个账号，并且在里面承接一个产品的cps任务，我们把这个产品推广出去给别人下订单，那么我们才能获得佣金奖励。

2、自己做广告商

其实不管是做推广手，还是广告商，或者是平台，冲其量都是为了赚钱的目的，所以不要忽略了广告商，和联盟平台的赚钱模式，而我们只需要有一款产品，其实所赚钱的暴利程度，其实远超推广手的。

而怎么开发一个产品？这就不是一般人能胜任的，起码你要有一个开发团队，其次还有足够的资金去养着推广和开发项目的资金支撑。这些都不是我一两句能说明白的，反之如果你能开发出一个优秀的产品，并且投钱给广告联盟去推广，基本百分百能赚钱的。

重点标注：是一个优秀的产品为前提。

3、自己做平台

很多人从开始了解广告联盟的时候，就打听到百度、360、搜狗、谷歌网赚联盟等大联盟平台，自认为自己做不出一个联盟平台的开发或者运营，其实你们都想错了。

做一个广告联盟不一定就要做大平台，其实互联网里面至今仍然存活着很多小广告联盟平台、

比如：大榕树、UFO、天天广告联盟等等平台，还有非常的多平台我就不逐个举例了。

而且我们只需要找到一个广告联盟网站的源码，基本就能搭建出一个广告联盟的官方网站了，非常的简单。后面的找广告商来你这投放产品，和找到足够量的推广手给你推广才是关键。

1、新联盟平台的运营建议

网创的建议非常的简单，就是找到别的广告联盟去承接他们的任务，然后拿回来我们自己的联盟平台去悬挂，我们只需要吃一个中间商差价就够了。

比如：我们创建了一个新的广告联盟平台，那么我们去别家的广告联盟平台去承接任务，并且把任务悬挂我们自己的官方网站里面，我们承接的价格是4块钱的一个任务，那么我们就在自己的平台悬挂3块钱的任务放出去，让推广手来我们这里去推广，中间的一块钱就是这个任务的差价了。

2、扣量的问题

广告联盟的扣量问题已经自成一个q规则了，曾经我也做过不少的广告联盟项目，绝大部分的平台都会扣量，只是扣量多少的问题，可能你们会问大平台会不会扣量。

答案是：依然会，只是不会像小平台这么疯狂和明目张胆而已。

最后

如果你们自己做一个广告联盟平台，那么扣量是必然的的，但是这里网创建议大家不要做的太过分，因为我曾经被不少平台坑过，曾经我做过广告联盟平台每天的收益大概在800+左右，但是我承接的是小平台，属于那种名不经传的小平台，非常的坑，一开始倒是按时结款，但是做了一个多月后，直接封号拉黑。

所以如果有人做起一个平台，那么我在这里劝你善良，只要你们对得起帮你们推广的人就足够了，其他的我就不多说了，今天的文章写完，明天下一篇文章见。。