

想去批发市场批发水果,进货多担心卖不出去 - 网创妙策

如何在义乌商品批发市场购买商品。至于批发市场，购买，你可以看到更多，买，买，卖三个，不要求是专家。在调查采购预算后，我们应该根据我们自己商店的情况，明确每次采购或补货的资金类型和数量，以便我们知道是否存在超支。义乌小商品批发市场是世界上最大的小商品批发市场，拥有近7.5万商户和丰富的产品，几乎包括所有日常工业产品，如工艺品、珠宝、五金、日用品、雨具、电子电器、玩具、化妆品、运动风格、针棉纺织品等。，具有质优价廉、特色鲜明的特点。

怎样在义乌小商品批发市场进货？

首先要看你做什么买卖，义乌小商品种类数以万计，在挑选货源这一块，你是否做过功课，毕竟同一种货品，就有好几百家店，有的是工厂直销，有的是经销商，有的是批发商，三种是不同的概念，所以这一点要记住。那么究竟怎么样在义乌小商品批发市场进货呢？我可以给你介绍一下。挑选货源在义乌小商品批发市场，首先要学会挑选货源，这个很重要，因为会影响到货品的质量，还有性价比，价格高不一定质量好，价格低不一定质量差，所以需要你有火眼金睛，因此在挑选过程中要有耐心，以及细心。

想去批发市场批发水果，进货少成本会高，进货多担心卖不出去，怎么办？

想去批发市场拿水果卖，拿少了成本高拿多了怕卖不出去，有啥办法？相信付出爱是让自己幸福的最好方式，深深地相信，美食是抚慰人心的不二法门，更多美食问答，请关注觅源良食，让我们给您答疑解惑！我有一大学同学，毕业之后一直就不想找工作，每天都想着如何做生意，前几年，夜市的生意比较火，我的这位大学同学老爱拉着我们陪他逛夜市，美其名曰寻找商机夜市考察一段时间后，我同学得出一个结论，夜市的生意没有前途，经营时间段有问题，想要做生意必须要做全天的那种之后，大学同学去过服装批发市场考察过，卖女装卖牛仔裤卖鞋子，最后逐一都被他否定了，大学毕业快1年了，他每天好像游手好闲，美其名曰考察市场，选择项目最后我这位同学坚定的选择了水果和蔬菜，又经过一段时间的考察之后，他选择了一处城郊的菜市场，选择从这里起步，主要是看中了这几点1菜市场的人流量构成，人流量大，而且不是老城区，附近居民都不是老武汉，大多是事业刚刚开始的对有为青年，说明有一定的购买力2菜市场周边的居民区比较多，菜市场位于城郊某个区域的中心地带3菜市场的菜价普遍偏高，比武汉中心城区的菜价要高出30%左右4虽然这里是城郊，但是这里距离水果批发市场距离近，可以节省好多的物流成本和时间在菜市场的摊位选择上，我这位同学租赁了一处最角落处的环岛，好处比较明显，这处摊位处于菜市场的角落，整个环岛都没有人租赁，相对来说，整

个租赁下来的成本会低一些，每月能少几百，负担也轻一点环岛的好处比较明显，类似一个独立王国，我同学的定位比较清晰，努力给大家留下这样一个印象他这里的蔬菜价格便宜新鲜货卖堆山前期起步的时候，虽然菜市场的人流量比较大，但知道他这里的蔬菜和水果，价格便宜又新鲜的顾客不多，所以，也就出现了同题主一样的顾虑想去批发市场拿水果卖，拿少了成本高拿多了怕卖不出去，回想起那段时间，我同学是这样处理的1水果品种的选择，刚刚起步阶段，尽量选择不太容易坏的水果，比如柠檬，既可以大批量拿货，获得相对便宜的进货价，同时也不用担心，有拿多卖不出去而放坏的困扰2水果有很多是慢慢放熟的，所以在进货的时候可以按照自己的多天的销售量来拿货，这样就能多拿一些，比如香蕉菠萝奇异果芒果西红柿等热带水果，可以精确的计算，利用水果的成熟周期，提前进货，然后依据科学方法，尽量减缓水果成熟的速度，来赢得更多的销售时间3卖水果，难免不会出现放坏了的情况，所以，我们必须懂得次品的处理方法，比如将水果榨成果汁制作成沙拉。