

## 红酒生意在中国好么,您会选择什么渠道购买红酒 - 网创妙策

不懂红酒的话，喝10多块的红酒和嘴里喝10多万块的红酒没什么区别。波尔多是法国红酒的原产地，德国、意大利等国都有不错的红酒产量。大型超市有常见的葡萄酒展示架，但大多是入门级或大众化的葡萄酒。那些年我做KTV的时候，经销商经常有机会通过经销商拿到红酒，因为他们需要让自己的红酒进入市场销售。

### 红酒生意在中国好么？

我来分享下我的见闻，以前我在小区门口，有一个朋友精英红酒，当时我也觉得这个行当特别的高大上，一瓶西班牙进口的红酒，要133元，有时候供应不足的时候，直接翻一倍，要266元。那时候，我爱人很喜欢喝半甜的红酒，也就是半干，很多人不在乎这个，就是装样子，实际当你喜欢喝的时候，你会发现自己喜欢什么类型，什么品种的葡萄酒。

我这个开红酒坊的朋友，那时候就经常出国，去法国，西拔牙各地跑，挑酒庄，代理红酒，然后回到市里来卖。在我离开那个小区前，我一直对红酒有很不错的印象，我觉得红酒真的是很高档的酒，但搬家后的一次遭遇，让我彻底认清了红酒的本质。下面注意看，要反转了哦。红酒，实际是十分廉价的一种酒水，虽然不排除有波尔多这种高档的产品，但数量真的很少，中国的假红酒打折波尔多名号的是世界实际产量的一万多倍，很多人花了不懂的钱，买的是普通的酒。

还是我朋友那个西拔牙的酒，因为我爱人特别喜欢喝，我就搬家后去了其他城市，还找他去买，毕竟红酒牌子太多了，偶尔发现一个对口味的，真不好换。但那朋友不进口了，说货源缺乏，后来没办法我就和媳妇回忆这个酒的牌子，因为是洋名字，很少有人关注。终于，我在网络上找到了它，当时价格让我很吃惊，是78元一瓶，买多了可以到75元，我第一感觉就是这酒是不是假的所以已一直没买。

然后去年，最尴尬的事情发生了，我卖掉原有城市的房子，回去领买家看房时，无意发现厨房有一个当时喝完的空瓶，我突然想起来，怕买不到真的，我看看全国总代理是谁联系下不久好了，结果我联系到这个洋酒的全国总代理，大家猜一瓶多少钱？睁大眼睛，只要24元，而且一次购买20箱，只需要18元一瓶。我当时亲自到北京这家进出口公司买了20箱子，给我老婆喝了一年，就是哪个她喜欢的味道，你绝对想象不到这其中的暴利啊。

### 您会选择什么渠道购买红酒？

购买红酒的渠道非常多，我下面就罗列8种常见的方式包括我自己目前购买红酒的

渠道第一种:烟酒店大街小巷的烟酒店，虽然大多数都是以香烟和白酒为主。但是会有个别的异类会销售有红酒。有的是他们自己进货的，有的是别人寄卖，还有的，就是他们回购的，其实销售就是这样，有需求，就是有市场。但是这样的店，品类不全，酒品冷门。

第二种:超市大型的超市会有常见的红酒展架，不过多以入门级或者普及级红酒为主。比如长城王朝张裕等等平民化的等级，如果只是普通家庭聚会，或者拿红酒兑雪碧当汽水喝的，在超市就可以满足了。第三种:专业酒庄以前影视剧或者一线城市才有的专业酒庄，随着国民经济水涨船高，也开始往中小城市发展的。不过酒庄的消费人群属于中高档消费人群，因为他们信奉的经营理念是半年不开张，开张吃半年。

第四种:经销商国内有这么多的红酒在销售，就有林林总总的经销商在背后努力。不过经销商一般都是私人馈赠，或者是大宗红酒购买才会接待。因为他们不跟普通人做生意。哥那些年做KTV，经销商经常因为需要让自己的红酒进场销售，所以才有机会通过经销商拿到红酒。第五种:网络平台这让人可爱又可恨的方式。便捷可选择性大。

最大的麻烦是没有保障。因为怕跨省，所以不能说太多。国外经常有一些酒厂给中国做贴牌，只生产红酒。运回后，这些卖家会自己打印标签并贴上。以前媒体上有曝光，就是那些1欧元一瓶采购的国外不知名的红酒。到了中国后，经销商贴上自己的标签，然后卖出去，获取暴利。而这些酒，最受欢迎的渠道，就是网络平台，包括微微的朋友圈！第六种:熟人分布。人生有知己足矣。