

分析：微信偏门一天1000元项目都有哪些 - 网创妙策

如今很多人找项目总是喜欢月赚xx万为标准，而且我发现我之前写的那些文章标题只要加入月赚xx万的阅读量都异常的高，虽然吧！以前我还没做网站之前都喜欢看这种文章，但是如今这些标题党的内容我基本不看了。原因是我做过不少项目积累经验和眼光衡量一个项目的潜力如何都有我自己的看法。

而看待一个项目能赚多少并不是标题介绍多少钱就能赚多少，最根本原因还是在人的操作上和执行上，大家看看某宝的一些廉价商品比如：多肉植物、一株多肉植物也就几块钱，加上快递成本最多就卖十几块，很多人看到这里就对这个项目不感兴趣了，一个十几块的东西能赚多少钱呢？这也是很多人喜欢暴利的一个根本原因。

很多人对项目看待都看表面，往往忽略掉一个商品的需求性、复购性、积累性，一个多肉植物虽然不值钱，但是很多人买多肉植物的时候往往不是一株一株的买的，而是几十株几十株为一单，零售一株也许赚的少，但是胜在需求量和复购量多啊。

所以看待任何问题看本质、看数据即可，不要总是直觉上的“以为”就否定一件事情，因为某些事情表面毫不起眼，但是价值或潜力却无法忽视。就像偏门项目一样总的来说直观感觉上它是不太正当的项目，其实按照理解来说偏门项目只是属于小众领域，不太常见的一种项目。

即使像微信一样够普及了吧。人人都玩微信聊天，到如今的微信普及程度基本一人一号了，使用人群小到十几岁孩子，大到老达七老八十都有，但是这么红火的通信软件你们听说过周边的偏门项目吗？我想很少吧！

但事实是微信这么普及程度下它们都可以不起眼，却衍生不少微信偏门一天1000元的项目，你们却不知道，要不要我介绍一下？

一、微信清理僵尸粉项目

在你的角度也许这个需求不大，原因只是你不会把项目定位在需求的人群，那么什么人群需求这样的服务呢？很简单：微商、销售、零散用户等等，这个需求还是蛮大的，即使竞争的人不多但是需求量却不少。

清理僵尸粉有两种，一种是收费模式，一种是免费吸粉模式。这两种其实区别都不大，唯一区别就是把这个项目直接变现和吸粉公众号变现。

收费模式：当你有清理僵尸粉需求的时候，不管你在哪里找到的服务，首先需要你做的就是扫一张二维码，其实这一步是可以忽略的，之所以叫你扫码目的就是为了

裂变传播推广，当你扫码就时候你的所有好友都会收到一条群发消息。

其实一般微商、销售微信里面都会有很多同行的，既然你有需求，那么你的同样基本也会有清理僵尸粉需求的，这些行业的人微信好友基本都几千人，为了不占用资源空间一般都会把拉黑的人给清理掉。

有需求就简单了，还可以随便推广一波，这种裂变模式很变态了的，一个客户微信号几千人，只要你成交一单后面基本都会给你带来几十单的咨询，只要你会吹牛逼把客户忽悠促成成交即可，这种裂变模式越做越大，一个收费十几块虽然不贵，但是如上面介绍的：多肉植物一样，可以以量变到质变的过程，一天1000元真的不难。

二、微信/QQ聊天记录恢复

解析项目一样的套路，找出项目的需求人群，微信/qq的普及程度很多人不单至于聊天，甚至还用来数据包的传输、文件传输、还有聊天证据等等。

如果一旦误操删除怎么办？或者想查看某人的手机记录如：小三、小四....，这时候聊天记录的恢复就相当重要了。不过自己不会这些技术操作怎么办？有句话叫：专业的事情给专业的人来做。

自己不会没关系，花个一百来块钱，找个人做记录数据恢复即可，耗时也不长最多也就两个小时，如果数据丢失时间短，耗时就更小了有时候几分钟即可。

我之所以介绍这个偏门项目就是因为我认识一个好友就是做数据恢复的，项目了解算不上透彻，但是窥一豹而见全貌还是有的，他这个恢复也很简单，平时聊天删除记录也只是记录而已，只要不是删除数据缓存就可以一键恢复，如果你开通漫游还可以通过独立密码帮你恢复数据，即使你删除缓存也问题不大。

还有一种数据软件恢复，粉碎文件都可以帮你恢复这种就比较深奥并考验技术了，网创虽然知道这个方法，但是原理却是不懂的，我就只是介绍一下吧！

除了专业恢复软件，这些技巧百度教程很多，但是知道的人不多，会的人就更少了，也就一个信息差项目而已。而且这些东西虽然简单，但是收费却不便宜，原因就是这些数据对你们比较重要，不恢复不行那种，所以才贵的。

一个收费最便宜都是100元起步的，如果文件大再加上丢失时间长恢复难度会直线增加，收费自然的就越贵。以我们的定义微信一天1000元收入来衡量这个项目就有点小看它了，以我和数据恢复的朋友聊天透露得知只要推广的好，一天成交几十单

，日赚5000+都没问题的，主要还是简单，多数都是数据缓存恢复一下就好了。

三、摇步神器

如果以上的项目都是为了利益，那么摇步神器除了微信摇步霸占首屏装逼以外，还能作用于支付宝蚂蚁森林公益活动环境种树保护。微信pk排行运动装逼我们就不说了，支付宝蚂蚁森林的活动意义重大。

支付宝的蚂蚁森林收取能量，不仅可以让人记录低碳绿色足迹，也可以形成人们的绿色减排活动形成碳资产的交易账户，未来条件成熟，可能实现碳资产买卖、投资。蚂蚁金服认为未来金融是绿色金融，“碳账户”

将致力于打造成全球最大的低碳生活衡量、交易、共享平台。“碳账户”被蚂蚁金服定义为支付宝三大账户之一（资金账户、信用账户、碳账户），用于度量人们一些日常活动的碳减排量。碳账户让人们感知到可持续行为的成就感。

“互联网+绿色金融，可以激发每个人的能量。”蚂蚁金服总裁井贤栋说，蚂蚁金服的绿色金融方式，是以科技驱动创新，唤醒每个普通人的减排环保意识，积极呼应顶层设计，推动绿色金融领域的国际经验交流和能力建设。

事实上人们的爱心还是很强的，产品摇步神器是为了微信运动设计的，最后被用户作用于支付宝蚂蚁森林公益活动方面，而且大部分人都是出于公益爱心才购买的神器。

还有很多我就不截图了，大家可以上淘宝查看一下评论。不过这些都不重要，重要的是销量超级火爆，很多家商铺都是1万-5万+销量，一天1000元的收入轻松达到

。

四、总结

介绍就三个项目吧！这些都只是我抽取几个出来分享而已，还有很多微信周边项目如：微信不卡群、微信收款码、公众号出售、微信号出售、微信小程序等等非常多的项目，但是我分享这些项目好像意义也不大，因为你不知道怎么操作落地细节，最主要还是推广问题也不知道。

看完上面我的介绍就知道了，绝大部分项目都是需要推广的，流量的获取再对应项目对接才是整个项目的变现过程，网创建议还是大家先学习一下怎么获取流量才是正途。

只要会推广不缺流量，再根据流量属性对接项目其实一天赚1000元真的不难，难的

是有赚钱的心思却没有赚钱的毅力，懒才是最根本的不赚钱源头。