

首先先分析下：电话车险为什么便宜？这些陷阱，您中过招没？



角度改变观念

？

举个例子来讲：

您花了10万元买的车，电话车险会按照8万甚至更低的金额来给您核算车辆的保险

。10万和8万的价值在相同保险项下，核算费用时肯定是8万的便宜。但是理赔的时候，全损时保险公司就会按8万的保额来理赔。非全损时，按损失金额的一定比例赔付。



同样，如果您的车报废了，或者被盗抢了，也是在8万的基础上给您折旧来核算，赔得更少，损失也是不言而喻的。

### 降低保险额度

以最典型的第三者责任险来举例说明，如果在汽车服务公司、保险代理点和个人代理买保险的话，我们通常会推荐客户把第三者责任险保到20-100万左右。这样万一遇到大的人员伤亡事故，基本上是可以满足赔偿需求的。

而电话车险给客户核算的时候全部是按照10万元的保额来核算，在保费上自然要便宜不少了。但是一旦出现重大人员伤亡事故的话，即使加上交强险的12万最多也就赔偿22万。



然而电话车险通常保额买得低来降低保费，一旦出险按照现在的赔偿标准根本就不够，到时候客户就得自己掏腰包去赔偿巨额赔款了。

### 偷换保险概念

一般客户会认为买车险的时候加上不计免赔到时候理赔就不用自己再掏钱，但这里有个前提，就是：我们通常为客户入保的时候说的不计免赔是指全部险种的不计免赔。但是电话车险可能就会忽略这个前提，准确的说，不计免赔是可以针对单个险种进行投保的？

比如说车损险，车上人员责任险，还有第三者责任险等都可以单独保不计免赔。电话车险也会告知客户已经附加了不计免赔，但是如果您轻易相信了电话那边销售员的话，那么您是会后悔的，他们所说的不计免赔可能只针对某一个单独的险种，而不是全部的险种。自然在核算保费的时候保费就会少很多，但是在您理赔的时候一样给您理赔的金额也会少很多。

### 理赔条件苛刻没有专门负责人员

电话车险有一个共同的特点就是，小险无所谓，大险（2000元以上）的理赔车主就麻烦了。电话车险会有N多的规定让车主烦恼。比如单独的大灯损坏不赔，尾灯、后视镜单独损坏也不赔！谁能保证自己的爱车这些配件不单独破损，特别是尾灯和后视镜，都是很容易单独损坏的，却都是不赔的。而且，车险有些情况客户如实说是会拒赔或被免赔的，这些都写在保单中，可是那么一大堆字您都看过了吗？有时

间了解吗？保险公司把业务人员的佣金扣除了，再附加了N多的不理赔条件，保险费用自然就少了，一样赔的也少。