

我们今天来讲一讲高净值人群如何使用年金险来规划子女的教育金。在今天下午的时候我发现我的今日头条有大量的邀请不是今天，而是几乎每一天都有大量的这种关于投资理财的邀请的话题，今天呢我就刚好看到了，我就回答了一个这个标题就叫高净值人士如何使用年金险归规划子女的教育金，我的回答是什么呢？我说不要建议购买年金险，因为本身年金险是保险本质上就是说把钱给了保险公司。

保险公司拿了你的钱再去购买资产然后增值还不如说你自己拿了这个钱去购买资产这是我的原话产生收益都是你自己的相对于来说多数的家庭来讲孩子的教育金肯定是需要去规划的这是一定的。但最简单并且最有效的方法是什么？定投指数型基金。所以说高净值人群，你的收入是不是超级高？各位要不然不能叫高净值人群至少你的年收入在一千万以上才能称得上叫什么？高净值的人群。那年收入在一千万以上。各位你去想想一千万以上他的日常生活开支是不是都会超级大？

超级大的情况对于子女的教育金肯定是得要去规划的，但是我坚决不建议你去购买所谓的年金险。年金险本身就是一种坑，懂吗？你那么多钱给到了保险公司保险公司到期之后再给返给你那个钱。再往后推移再往后推移我们各位那个钱值钱吗？不值钱，在不断不断地贬值的虽然说有给你收益，但是那个收益。比银行的要低，一定的注定的，懂吗？



那么很多人会去想，那么我的孩子的教育金应该如何地去规划呢？这是所有人脑海当中会去考虑到一个问题，其实真的非常非常简单。购买一种基金或者是另外一种指数型基金就可以了还有一种什么呢？债券基金就这两种就这两个东西你告诉我，相对来说我更加愿意跟各位去讲债券型基金为什么呢？

因为你的年收入已经在一千万以上了这种高净值人群，他说的日常生活开销的确是高档次一点，对吧？日常生活消费的水平都是很高的在高消费的情况下。对于自己的那个投资需求，其实的确是超级大对于孩子的那个教育金的规划。买债券型基金就可以了。你想假设你的孩子现在五岁，你自己想现在孩子五岁要等到多久才会开始去读大学或者说读高中是不是至少要等个七到八年吧，对不对？七到八年甚至还更长一点，我们算十年好不好？我们算他十五岁的时候开始读高中。那么十五岁，五岁到十五岁是不是中间有十年，十年购买债券型基金记住只买纯的对吧？其实全是债券型的这种基金视为纯基金，因为它当中不含杂有其他任何购买其他成分的那些公司或者说杜绝买一些不相关的资产，因为债券型本身它的收益是相对来说很稳健。

那么你把这个钱投入进去，你一年一千万你投入一百万进行合并可以吧？十年多有一千万了吧。十年一千万对于你的孩子的未来，上高中上大学的资金够不够了还有固定的收益这个债券型基金在整体的市场当中，我们能看到a股市是不是行情不好啊。对，而且债券基金呢它刚好是跟a股市场相反的。当a股市场当中行情变好的时候债券基金的收益就会偏低。

但当a股市场当中的行情变得很好的情况下，这个债券型基金它的收益就会体现得非常高。因为市场经济不活跃的时候，人们口袋里面没有钱就需要大量的去借钱，就会产生这种债券就是借贷。那么借贷金你只要还钱就会产生利息。虽然说存在不还钱的因素。但是相对来说有大量的资金在弥补而这个大量的资金去弥补能减少这个基金的亏损收益。长远长周期去你会发现十年时间它的收益肯定是为正的，懂了吗？肯定是为正的。越是高净值人群，我就越建议你买债券型基金跟指数型基金就可以了。适当的搭配那么你说你的能力很强。你的能力很强，干嘛呢？可以自己去做一个小型的公司。二十人左右的这种小公司可以吧？对，二十个人左右的小公司去做一个好的项目，慢慢去把它运作起来。



十年时间。也能有一笔不错的收入，这笔收入是不是也能把它拿来给你的孩子？未来上高中也好上大学也好上更好的名校也好这个钱是不是也有。所以说创业的风险更大，这也是我们所想到的一个后患。但是更多的是什么？更多的是我们去购买债券型基金以及我们的指数基金就可以了。那个所谓的那个年金险，我看都不用看懂了吗？看都不用看。很多人推保险，他自己都不知道保险的本质是什么。在瞎推推完之后，我们讲他推错了，他要开始去说你。

各位保险当中的很多知识一定得要去多去看多去了解。其实他的那个所谓的那个年金险当中画了很多很多条款，基本上百分之九十九的人都看不懂。一般在那个行业待的时间长的人才知道那个保险它到底买了什么东西，是说对于那些我们看不懂的，你就根本就不用去买了别人讲得再好也好，也不要去看，懂吗？

这两天我在网络上有看到某某保险公司，他的年金险的年化收益达到了百分之七。够不够百分之七，你想想啊，他是不是比钱存在银行的利息还要高很多，对吧？比p to p 还高吧。但是经过仔细地去核算之后发现它的收益比银行的存款利息还要低。但是很多人一看，哎呀，百分之七的收益赶紧买赶紧买。不要被数字所迷惑，而是我们真正的是要了解背后的真正的原因是什么。他为什么有那么高以及他为什么会这么去讲多数在市面上我们所听到的某某词语都是营销，懂吗？这个时代无

处不在营销，我们需要扒开这一层营销的面纱去看到背后的本质我们才能减少上当受骗，懂了吗？

好了，各位今天聊到这里，喜欢点击收藏或者转发。君子爱财，取之有德学财商找财德。