

对于现在的电商环境来说，拼多多的崛起可以说称得上是一个奇迹。很多人会问：为什么拼多多能起来的那么快？这不重要。咨询:CHWL4912
了解清楚又如何，不太清楚又如何？现在我们只要清楚这个平台流量成本低，竞争环境还挺宽松的，前景不错就可以了！

什么是拼多多无货源店群？

无货源并不
是说真的没有货源，只是我们不需要囤货发货，典型的就是一件代发。我们去找上游优质的货源，咨询:CHWL4912
上架到自己店铺加价出售。也有直接采集上架淘宝联盟或者多多进宝的商品赚佣金。买家下单后，直接从上家拍下就可以了，等买家确认收货之后就可以获得利润差价。

怎么理解拼多多无货源的0成本创业？

1.开店成本。开店只需要本人身份证或者
是营业执照注册就可以了。

身份证可以开3家，每家店1000元的
保证金。咨询:CHWL4912

营业执照可以开8家店铺，每家1000元的保证金就可以。（保证金可退回，可以在挣到钱之后再交）所以注册开店是0成本的。

2.无货源就是不需要生产，仓储，囤货，刷单，推广的模式。用自己的店帮别人卖产品，并且这个产品我们自己选择。我们不负担任何费用就能操作。货品这方面还是0成本的。

3.客户下单，我们采购发货，这个是需要先垫钱，买家确认收货后钱就到你的账户了。

4.我们不需要刷单，跟推广，因为品牌不是我们的，我们没有义务为他们的产品做

品牌推广与维护。我们靠每天去上新商品，咨询:CHWL4912

获取大量的自然流量，就可以每天卖出去很多单。这也是拼多多平台流量比较大，获取流量成本低带来的优势

。因为拼多多的股东里面有腾讯这个流量大佬在做引流。

无货源店群有什么优势？

- 1.硬件要求低，只需要一台电脑+一根网线。
- 2.投资超小，几乎零投资，没有消耗性投资（保证金+流动资金还是自己的钱）。
- 3.无需进货囤货，不用担心货压在自己手里。
- 4.无付费推广，只需上新获取自然流量（主要看技术操作）不刷单不烧车，无后续费用！
5. 操作流程规范，只要按照操作方法去做，简单易学。

对于拼多多店群的商家来说，最重要的不是店能不能快速做起来，而是店群的发展方向和店群的运营思路和系统方案。咨询:CHWL4912

只有确定店铺的发展对象，才能有条不紊的发展，才能让店铺更好、更稳定、更高效的发展。

所以，我整理了一套2022最新最全拼多多【运营干货】，希望对大家能有帮助！