

在我们很多人的眼里沙子是不值钱的，比如用于镶瓷砖的专用沙子，再贵也就170元一方，而一方大概是1000公斤，这也就是说170元就可以买到1000公斤的沙子，然而我们国内汽车做试验向美国进口的沙子，却1公斤需要5000元，这到底是因为什么呢？当得知真相之后，真的是气不打一处来，原来美国就是以这种轻松的方式来赚我们的辛苦钱，那么究竟是什么沙子会这么贵，难道就因为它是产自于美国吗？



在美国有这么一种沙子，它就是亚利桑那试验粉尘，这种粉就是产自于美国的亚利桑那沙漠，比如做轴承泥水性能实验泥水配比就要用到这种粉，这是美国规定的检测方法，亚利桑那粉是用亚利桑那沙漠沙粒制造的，是一种纯天然杂质，主要由二氧化硅及少量其他化合物组成的。亚利桑那粉是从亚利桑那沙漠选定的地区采集经气吹，并规定了颗粒尺寸级别，我们之所以要用这种粉做实验，是因为美国参与了国际检测方法的制定，他们将亚利桑那粉写进了国际检测方法，而我们要制定自己检测方法时，就需要参考国际检测方法，这也是为什么我们国内做泥水性能实验检测方法，自然而然地也要沿用亚利桑那粉。



确实如此，由于美国科技一直以来都非常发达，比如以前汽车制造领域就很发达，所以他们能够制定这种检测方法，并且还将亚利桑那粉写进了国际检测方法，也正是因为如此，美国率先提出了行业标准，所以只要是涉及这种粉的企业，那么这些企业就都需要按照美国的规定来执行，这么一来，哪怕是美国不再生产汽车，他们也可以因为我们国内汽车要做实验，仅仅靠卖亚利桑那粉就可以赚钱，不得不说，也难怪美国的科技如此发达，他们通过各种国际规定来赚钱，然后再用资本来发展科技，通过这种资本配合科技的发展模式，才让自己走上了世界霸主的位置。



确实如此，美国不仅靠着制定技术规范在很多领域都拥有话语权，更是还弄出了很多认证来强迫在美国销售产品的企业，必须要得到他们的认证，才能将产品销往美国，比如比亚迪

以前做好口罩后将货物发往至美国，结果他们却以没有得到相关认证为由，拒绝向比亚迪支付尾款，并且还要求比亚迪退还部分定金，美国就是这样总是让局势对自己最有利，从来不考虑任何其它相关的因素，哪怕是你要来帮助我，只要我能赚钱我就要想尽一切办法赚到，比如认证就是美国赚钱的一种手段，哪怕是他们不用做产品，他们通过认证就能从中赚到不少钱。



那么我们可不可以也这样做呢？其实也是可以的，只是我们不像他们这么不要脸，要知道随着中国改革开放以来，进入我国的国外资本就数不胜数，很多国外的产品销量甚至已经超过了国货，如果我们也给他们来这么一个认证，相信他们一定无法在中国市场生存，那么这样一来，最终我国国货就会卖得越来越好，其实这对我们来说，是一个天大的好事，可惜我们暂时并没有采取这样的行动，当然毕竟我们也有很多商品都销往国外，如果我们这样做，那么他们也势必会横加阻拦，最终的结果只会是两败俱伤，所以不到万不得已，相信谁也不会先动手的。



确实如此，只要谁制定了行业技术规范，那么谁就能获取巨大的收益，比如华为5G就是如此，自从华为参与制定5G技术规范后，美国就处处开始为难华为，甚至不惜以各种莫名其妙的理由来打压华为，很明显他们就是在担心未来华为在5G领域，会让他们付出惨痛的代价，然而现在米已成粥，相信哪怕是美国也无法改变这种现状，所以他们又将手伸向了我国芯片产业，最终对华为在芯片领域的发展横加阻拦，导致华为不仅是一芯难求，更是手机业务也受到了严重影响，所以美国这么做就是想继续保持自己的领先地位，只有这样才能拥有行业话语权，才能因此赚取更大的收益，包括美国沙子之所以这么贵也是如此，我们国内汽车要做试验就必须要以5000元1公斤的价格，来购买他们所生产的亚利桑那试验粉，那么他们就会从中得到巨大的收益。对此，您怎么看？欢迎在评论区留言讨论。