在很
多外国友
人的眼里，中国居
民最爱购买黄金。早在2014年5月、6
月份，国际金价跌至了1450-1550美元/盎司
时，中国大妈开始出手，用了1000亿人民币，购买了300吨黄金，而中国大妈们购买黄金的豪气也震惊了华尔街
。但是，国际金价并没有止跌走稳，很快就跌破了1450美元/盎司，甚至还跌至1200美元/盎司以下。不过，中国居民喜欢购买黄金早已是全世界皆知的事情了。

而目前国际金价从去年底的2080美元/盎司跌下来，跌到现在1770美元/盎司，已经有较大的下跌幅度了，但令人感到奇怪的是，国内金店最近销量始终较为惨淡，过去那种“人挤人”的购买黄金的场景已经没有了。那么，究竟是什么原因，导致国际金价出现下跌，都没有人去购买了呢？对此，我们认为主要有以下几个原因。

第一，国际金价现在虽然跌至1770美元/盎司附近，但是离开历史高位2080美元/盎司并不太远，很多国内居民担心，现在抄底黄金，万一是黄金价格下跌的中继，那可能会比当年中国大妈们套在1450-1550美元附近更惨。正是有了前车之鉴，人们购买黄金也更加理性了。而我们认为，如果你在1200美元/盎司以下购买黄金，那叫抄底，如果你在1770美元/盎司购买黄金被套在高位的概率是很大的。

第二，当国际金价在上涨时，国内金价会跟着同步上涨，而在国际金价下跌之时，国内金价并没有同步跟进，至少要慢上几拍，因为国内的金店害怕下调黄金价格过早，万一国际金价跌下去又出现大反弹，那金店岂不是要亏损了。正是因为，国内金店下调的幅度和时间都要慢于国际金价，目前国内金价也没有跌多少，所以并没有引起国内消费者的购买欲望。国内金价没怎么下跌，消费者当然也不会买账。

第三，国内回收黄金的渠道实在太少。如果你把手里的黄金要想变现，拿到金店去卖，根本
不值几个钱，顾客
会感到自己很吃亏。如果你是专门购
买银行的投资金条
，多数银行是不回收的，即使有回收金条的银行，也是回收自己之前发行的投资金条，在回收金条之时还要向客户收取金条的鉴定费、手续费，在这种情况下， 就算投资金条赚了点钱，那个利润空间也都差不多给银行赚去了，投资客也赚不到什么钱了。

第四，现在很多中国居民觉得身上佩戴黄金饰品实在太俗了，买上一条金项链也只不过几千块钱，手上有点钱还不如去买房或者买高档奢侈品，如果你身上戴条金项链，会被人觉得太俗气了，还不如花几万元钱买个名牌包包，这样才是财富的象征，身份的体现。

更值得一提的是，进入到2020年之后，由于受到疫情的影响，各行各业都不景气，很多人收入非但没有增长还下降，还有人失业在家，国内居民现在购买黄金欲望也大幅降低。

过去国际金价只要下跌，国内大妈们就会争着去金店购买黄金，而现在虽然国际金价下跌了，但国内居民购买黄金的热情始终激发不起来，主要还是大家购买黄金更趋于理性，都怕被套在金价的历史高位之上，再加上国内黄金回购渠道狭窄，投资黄金也无利可图，更何况，国内居民们都觉得购买黄金首饰比较俗气，大家的收入增长也开始放缓，现在国内居民购买黄金的需求就大不如前。