

11月25日，人社部宣布个人养老金制度启动实施，标志着个人养老金市场正式开闸。

在先行城市（地区）所在地参加职工基本养老保险，或城乡居民基本养老保险的劳动者，可通过国家社会保险公共服务平台、全国人社政务服务平台、电子社保卡、“掌上12333APP”等全国统一线上服务入口或商业银行等渠道，建立个人养老金账户，用于信息记录、查询和服务。

个人养老金资金账户可通过商业银行开立，用于缴纳、投资和养老金领取。银保监会发布的首批开办个人养老金业务的机构名单显示，共计23家银行可开办个人养老金业务，包括6大行、12家股份行、5家城商行，其中平安银行为12家股份行之一。

个人养老金持续推广施行，各大银行也闻声起跑，通过开户缴存领红包积分、邀请新人福利加码等多重优惠活动，纷纷抢占个人养老金市场。

各大行打响客户“争夺战”，平安银行花式“发红包”

据了解，个人养老金账户具有终身唯一性，即一个人只能选择一家符合条件的商业银行开立账户。这也让各大银行各出奇招，开启花式营销吸引用户开户。

部分银行采用开户抽红包的方式给到用户奖励，也有银行则通过礼包、福利金币等方式，发放与红包等同价值的福利。

除了以上方式，不少银行直接选择了“真金白银送红包”的吸睛办法获取客户青睐。例如在平安银行APP渠道开户，用户可立即领取25元现金红包，如缴存20元更可获得1次抽奖机会，奖励最低18元，最高288元。

13:34



个人养老金



个人养老金账户

# 开户缴存双重礼 最高313元

活动规则

享税收优惠 最高省5400元/年

我的红包



立即缴存

第一重礼 开户福利

25元

开户必得  
个人养老金账户专享

领取红包

第二重礼 缴存有礼

12月15日截止

限量30万份

缴存20元起抽奖

最高288元

立即缴存

立即抽奖

值得一提的是，除了银行提供的专属福利，国家也特别在个人养老金领域发放了一个“红包”——个人向个人养老金账户的缴纳，可享每年12000元的税收优惠额度。可理解为在赡养老人、子女教育等个税专项扣除外，增加了个人养老金的扣除项，可谓是收入越高，个人养老金“羊毛”越粗壮。

邀请奖励层层加码，平安开启拓客新模式

此外，银行在开户奖励上也并不局限于个人，不少银行通过各种加码福利激励用户“老带新”，扩展获客范围。

以平安银行为例，在开户奖励的基础上，客户每成功邀请1位用户开启个人养老金账户，即可再获一次抽奖机会，获得18元至288元不等的红包。且每人可最多邀请100人，最高获100次抽奖，给到用户十分灵活的邀请奖励空间。

13:35 📶 🔋

< 个人养老金限时抽奖 👤 🏠

中国平安 PINGAN 专业 让生活更简单

— 个人养老金缴存有礼 —

**限时抽最高288元** 活动规则

我的红包

🔗 分享

 18元红包	 28元红包	 38元红包
 288元红包	<b>立即抽奖</b>	 58元红包
 188元红包	 88元红包	 68元红包

🎁 养老,平安好!

 上平安口袋银行APP搜【个人养老金】 🔍

目前多家银行已开启个人养老金开户专门渠道，客户可以通过手机银行App、微信小程序、线下网点等方式开户，默认一次性开立个人养老金账户和个人养老金资金账户。

同时，为满足多数客户的更便捷的办理需求，平安银行个人养老金资金账户是独立于一二三类户的专用账户，开户/微费无需绑定一类户，开户、缴费、投资、领取全线上完成；开户后，更免收年费、账户管理费、短信费、转账手续费等费用，轻松开户无顾虑。

个人养老金带起“理财热”，提升综合服务能力成趋势

《个人养老金实施办法》规定，个人养老金实行个人账户制，缴费完全由参加人个人承担，可自主选择购买符合规定的储蓄存款、理财产品、商业养老保险、公募基金等金融产品。

在个人养老金规定之下，不仅带动了银行“抢滩热”，同时也引领大众开启了新一轮“理财热”。比起个人养老金账户在哪家银行开立，个人储蓄投资在哪里能获得更持久稳定的收益、哪里更能提供市场上游的优质产品与专业服务，也逐渐成为大众考虑的问题。

目前，平安的养老理财和养老基金均在市场上优中选优，未来更计划将平安存纳入个人养老金可投资产品，同期限利率在市场上有较大的优势。同时，平安的保险业务板块及平安理财等专业公司也在积极筹划相关产品和服务，个人养老金账户中将借助平安养老险产品方优势，引入养老险有保底的产品。

此外，平安银行个人养老金资金账户具有向外部机构扩展服务的能力，客户可以在符合条件的销售机构中，使用平安银行的个人养老金资金账户购买个人养老金产品，这也意味着客户将有更灵活的操作空间和更多的产品选择。

在个人养老金业

务之外，更有平安长期的养老战

略布局加持。背靠平安集团积累的金融科技

、医疗科技等核心科技优势，平安银行已打通账户、数据、产品、权益等，并构建统一的基础架构平台，使业务数据与养老医疗生态对接更顺畅、更高效，助力服务队伍提供更专业的养老及投资服务，为客户带来更多产品以外的附加价值。

万亿级别的中国养老市场正在崛起，“9073”养老格局逐步形成。伴随个人养老金制

度的

施行，平

安将坚持“金融为

民”，加快布局个人养老金融产品，

不断完善养老服务体系

，并充分发挥专业投资能力，针对性健全内部控制

及风险管理机制，为广大客户创造健康可持续的养老财富增值，切实助力第三支柱

养老保险体系建设。

本文源自金融界资讯