

对于小白来说，买保险真的是一件麻烦事，好不容易想好要买的险种了，又卡在选择投保渠道这一环节上。

找代理，担心被套路；网上买，怕不靠谱...

在渠道选择这个问题上，大家之所以会有这么多的顾虑，是因为没搞懂其中的3个“真相”，今天给道明一下。

在了解过后，无论你去哪买都不会轻易上当吃亏！

我们先来看下买保险有哪些常见渠道。



一、常见的投保渠道

简单来说，跟我们买衣服一样，买保险可以分为“线上”和“线下”这两种渠道。

1、线下渠道

①保险代理人

也就是保险公司的业务员，他们可能是身边好友、亲戚啥的，我们比较容易接触到。

不过，他们往往只代理自家公司的产品，选择范围小。

②保险经纪人

可以看做是代理人的加强版，他们是有代理多家保险公司的产品，选择范围较大。

但是呢，保险经代渠道还在发展中，规模较小，一般来说比较难接触到。

③银行保险

就是一些银行会与保险公司合作，在客户去银行去办理业务时，会给客户进行销售。

主要以年金险、分红险等理财型保险为主，健康保障型的较少。

2、线上渠道

这个就是自己在网上买，可选择的产品众多，随便选、自由买。

面对如此多的投保渠道，我们要如何选择靠谱的呢？

别慌，接下来我们来搞懂3个“真相”。



二、3个选择 “真相”

第一个：无论在哪买，能买到的就是真保险

很多人迟迟确定不了投保渠道，就是担心不懂行会买到假保险，拿到的是假合同。

关于这点，其实不必担心。

因为无论是
小公司还是大公司、或
线上或线下，只要能买，就都是经过银保监会
审批通过的，都是真保险，不存在说是假货。

那存在的区别是不同的渠道，所能买到的产品会有不同，保障也会有差异。

因此，我们应该把重点放在“产品具体有哪些保障？”、“产品提供的保障是自己需要的吗？”这些问题上。

有人可能会有这样的疑问：“我也不懂产品的保障范围，应该是越贵，保障效果越好吧？”

这就是马上要说的第二个“真相”。

第二个：保险产品越贵，保障不一定越好

“贵有贵的道理”箴言并不适用于买保险。贵的，保障不一定好；便宜的，性价比可能更高。

就比如说：

买重疾险，银保监会会有规定每款产品都必须包括必赔的28种高发重疾。

有的公司的重疾险，除开有保28种高发重疾外，还添加了许多项保障，价格也拉高很多。

这类重疾险看着保障全，但其实很多项目都是可有可无的，不实用还浪费钱。

所以，贵的、保障项目多的保险产品，不一定保障好。



第三个：无论在哪买，理赔都是一样的流程

有朋友这样想着：“如果在自家附近的保险公司买产品，到时候理赔起来也会方便很多吧？”

这必须要纠正下，
保险公司离得再近、跟业务员再熟，理赔都是走一样的流程，按合同办事。

只要按要求提交资料，就会有专人来处理理赔事宜。

另外，
现在很多保险公司都有提供贴心的理赔协助服务，比如提前审核理赔资料、跟进理赔处理进度.....

综上，
保险产品靠不靠谱，主要不是看投保渠道、也不是看公司大不大、更不是看保费贵不贵，关键是要看产品保障能否满足需求。

先考虑自己有哪些风险需要被转移，然后对应地去敲定保障项目，最后综合保费、

保额、期限等因素选择产品，就是靠谱的产品。