

银行在绝大多数人心中，是值得信赖的金融机构，凡是与钱相关的业务，是能在银行办理，就在银行办理。

相信经常去银行办理业务的朋友已经发现，银行里也有不少保险产品在售。这与大家传统印象中，从保险业务员那里买保险，是有不同的。那么，银行里的保险产品靠不靠谱呢？



为了提升自身竞争力，保险公司也不断丰富销售渠道，与第三方合作，开拓互联网销售渠道等等。

因此，银行里的保险产品是靠谱的，是保险公司与银行合作销售的产品。在整个过程中，银行只负责销售，承保和后续可能发生的理赔都是由相关保险公司来承担的。

## 银行保险优势在哪里？

### 投保方便快捷

银行里面销售的保险产品普遍对核保要求不高，购买起来比较简单，在银行柜台就可以办理完成，省时又省力。

另外，银行会与多家保险进行合作，能同时提供多家保险公司的产品供投保人选择，省去逐一了解的麻烦。

### 产品设计简单

相较于其它渠道的保险产品，银行代销的保险设计更加简单，投保人更容易看懂各项保障，便于投保人自己判断产品的合适程度。



### 整体保费更低

保险公司与银行合作销售保险产品，营销费用、培训费用等等都会更低一些。因此，相关保险产品的保费也会低一些，能适当降低投保人的经济压力。

## 银行保险劣势在哪里？

### 专业水平有限

虽然银行里的工作人员具有一定的保险知识，但与专业保险从业人员相比。整体还是要差一些。因此，从银行购买保险时，很难得到特别专业的投保建议。

### 产品不够丰富

银行只能提供设计简单的产品，以理财保险、意外险为主，重疾险、医疗险是比较少见的，且受限于合作的保险公司。

在这种情况下，投保人很难找到与自身需求十分匹配的保险产品，也就很难得到特别满意的投保体验。

## 在银行买保险需要注意什么？

### 小心被工作人员误导

并非从银行买保险就可以高枕无忧，被银行工作人员误导的案例屡见不鲜。为什么会出现这种情况呢？



很多银行工作人员迫于业绩压力或个人利益，会对投保人进行误导，比如承诺高收益、隐瞒产品缺陷等等。

因此，无论是在银行还是在其它渠道，购买保险时都要仔细阅读合同，在彻底弄清楚产品保障的情况下，再决定是否购买。

### 学会正确维权

根据规定，银行销售保险产品时，会进行录音录像。万一发现在银行购买保险被坑了，大家可以要求银行方面提供相关录音录像，作为自己维权的证据。

总之，银行里销售的保险产品，是可以放心买的，但是否能满足投保需求，还要看产品具体的保障条款。在银行投保与办其它业务不同，保险产品会涉及到未来几十年，甚至是一辈子的事情，一定要慎重再慎重。