

选择低佣的。很初级，证券服务也是高端金融服务了，结果现在变成了低端的价格竞争。其实，对于新入市的股民要知道一件事，券商有一个每笔最低收取5元的规定。假如你买2万元股票，有券商给了你万分之1.5的超低佣金，按比例你需要交3元交易手续费，但因为有最低收取5元，所以你还是得交5元手续费，这样你的手续费比例实际上是万分之2.5。所以对新股民来说，一味要求一个最低手续费并不是最优策略。

和传统商业活动一样，一分钱一分货。如果有券商给了你万1.5的超低佣金，那券商基本没有利润了，券商没有利润，客户经理服务你的积极性肯定不高，或者他们总会想办法让你在别的地方多交一些服务费用，不然券商也无法维持公司的正常运行。比如，因为单笔手续费太低，券商鼓励你频繁短线操作，或者你看手续费很便宜就频繁短线操作，这样省了一点点手续费，但股票投资去不断踩雷，因小失大。所以，如果你是新股民，后期需要券商和客户经理的专业服务来帮助你做资产增值服务，建议你在佣金和服务方面做一个综合考量，比如佣金有万三左右就可以了，然后选择一个交易软件和理财功能强大的公司和客户经理为您服务，能保持你的资产长期保值增值，这才是核心点。

另外，现在新股民开股票帐户，更多的是为了投资基金和理财，自己做股票交易的并不多，所以这时重点需要评估券商客户经理的综合理财服务，股票佣金不是重点。