

2月20日，北京冬奥会举行了精彩纷呈的闭幕式。在这为期16天的体育盛宴中，有不少运动员为梦想奋力拼搏的过程在观众心中留下了深刻的印象。比如首次出征冬奥会便获得两金一银的“青蛙公主”谷爱凌；逐梦16年，最终圆梦北京自由式滑雪空中技巧老将徐梦桃；苏翊鸣为滑雪退出娱乐圈后成为了中国最年轻冬奥会冠军等。常言道，吾志所向，一往无前；愈挫愈奋，再接再厉。这句话，也适合用来形容省呗用户周西（化名）的“破格”人生。



周西介绍自己时，说她就是个在菜市场长大的孩子。童年记忆中芳香四溢的瓜果、活蹦乱跳的鱼虾、此起彼伏的吆喝以及磨刀剁肉的声音，都让她对这个充满人间烟火气息的地方尤为眷恋。在周西的印象中，父母凌晨5点就要起床了，天刚灰蒙蒙就得拿上“卖肉的工具”去市场卖肉。老话常说熟能生巧，切肉、剔骨以及一刀切出顾客想要的肉量这件事，对于周爸周妈来说简直就是家常便饭，剔骨刀、切肉刀及剁骨刀更是被他们玩出新花样。而从小耳濡目染的周西，长大后也毅然地选择了“继承家业”。

为了能更快上手，周西在两年时间里，从分不清猪肉、看到宰猪就会反胃的“门外汉”，升级到能够准确地分辨猪肉新鲜程度、熟知猪肉的各个部位、熟练操刀剁肉的“内行人”，给猪剔骨也由原来的一小时缩短成20分钟。凭借熟练的业务能力，周西在她们那一片“出了名”，街坊们都亲切地称她为“猪肉西施”。不过在最开始周西选择继承父母衣钵的时候，有很多人不好看她。除了周西是女生外，还有一个原因是她大学读的是工商企业管理专业。读那么多书就只是为了卖猪肉？坐办公室吹空调难道不香吗等等诸如此类的疑问数不胜数。

对于为什么选择回家卖猪肉，周西是这样回答的：“虽然大学读的是热门专业，但毕业后的工作却不是那么如意。之前也尝试过朝九晚六的上班族生活，但发现始终不合适。加上爸妈在市场做得比较稳定了，所以就帮着一起。”就这样，周西开启了她的“破格”人生。回到家后的周西立马把全部精力投入到这项工作中，日常经营时也会结合专业知识进行科学、规划性发展。先是调整了店铺的产品、增加了一些海鲜冻品蔬菜。到了冬天，把鲜肉制成能长时间保存的香肠腊肉。新的业务开拓后，平常还会为一些馆子、食堂送货赚点“外快”。

不过周西在经营猪肉铺期间，也曾出现过一次险些让她闭店的危机。他们曾给一家小学食堂供肉，但后来学校更换了厨师长，有次提前半个月向他们订购了比较便宜的排骨。后来，厨师长用那批排骨做菜导致学生上吐下泻，初步判定食物中毒。但是因为没法深究下去，周西作为供应商只能为这场“事故”负责，赔了一笔不小的费用。事情发生后，周西一度情绪低迷，肉铺的名誉受损，顾客也寥寥无几，资金链也受到重创。



就在周西快要放弃的时候，她迎来了转折点。“之前就向亲戚借了钱这次也不好再借，就想着到网上平台借一些，我和老公的首选是省呗，毕竟相比较之下，省呗这个正规大平台，还款也很方便”，周西说，她们夫妇和姐姐三人都用了省呗。因为供货大多都是一两个月才结账，需要不少垫资，有了省呗的帮助，周西又能重新起航了！经历过这次重创后，周西也开始沉下心来筛选合作商、聘请专业法务对合作合同进行审阅等。在排除万难后，周西家的猪肉铺生意又开始蒸蒸日上，慢慢地又积累了大批忠实顾客，一切都在往好的方向发展。

然而生活总是起起伏伏，2020年突然爆发的疫情将周西打个措手不及，还被通知休市一个月，一个月后，每天的营业时间也只有短短几小时。疫情期间很多人不出门，卖不出货的周西也只能干着急，毕竟在“灾难”面前，没有人可以独善其身。好在没多久，周西就有了新的解决方法，顾客不出来，那就给他们送上门去。就这样，周西开拓了“送菜上门”业务，因为肉质新鲜价格实惠，周西家的订单暴增。为了高效率送货，周西再次在省呗的帮助下买了一辆面包车。周西说“省呗下款很快，额度也够用”，有了车后，她每天去送货就跟打了“鸡血”一样，原来成就感真的可以驱逐所有的阴霾。

从名校毕业卖猪肉送外卖引热议到现在被称赞为“猪肉西施”，周西用了五年的时间来为自己正名。关于未来，周西想要尝试接触线上销售或是直播，和超市建立合作关系，实现让大家都能吃到新鲜健康又实惠的食物的梦想。



回顾周西这五年来的经历，不免让人想起北大学子陆步轩，他也曾因名校毕业跑去卖猪肉而备受质疑。但他们都用实力证明，三百六十行，行行出状元！除了周西打不倒的“小强精神”，家人的陪伴鼓励以及省呗的适时帮助都是助力周西迈向成功的重要存在。

而周西的奋斗历程，也被省呗纪录在用户故事中，激励更多的追梦人勇敢前行。而省呗作为一站式服务平台，上线6年来，不断以温暖服务方式为每一个热血追梦人提供必要的资金支持，为用户提供购物消费、信用管理、知识推广服务，帮助用户提升生活品质，让他们能更加从容应对困难与挫折，实现心底抱负。夜晚不能阻止日出，难题也无法抹杀希望。所谓梦想，最感人的地方，就是虽千万人吾往矣。愿你怀揣梦想，眼里有光，活成你想要的模样。