

你知不知道开个菜鸟驿站能挣多少钱？不知道呀，想知道吗？点个赞呗。



我说能挣钱，但是你肯定干不了，为啥你干不了呢？我们先来说说菜鸟驿站的投入，是我见过最低的，有多低？基本上它也不要加盟费啊什么的，买点设备，买点货架就可以干了。对于店铺的选址、要求、都没有，基本上就是开到小区里头也可以，房租真的是可以很省很省的。

一般投一个菜鸟驿站下来，三万块钱都能开，这你就说了，三万块钱能干，为啥我干不了呀？听我跟你细说，觉得有用别忘记点赞支持。

现在菜鸟驿站的收入呢是分三块，第一个就是收件，其他的快递到了以后呢，就往菜鸟驿站里放。基本上接收一个件能挣四毛到六毛。你知道普通的件一天有多少？八百单左右。

然后第二个收入就是寄件。如果你拿着件儿去菜鸟驿站，让他给你寄，你寄一个件

儿。理论上讲，他能赚你五块钱。但是呢他得自己贴文件袋，贴包装盒、贴胶带等等这些东西，有可能也赚不到五块。一个驿站一天大概能接二十多个，也就是百十块钱吧。

还有第三项收入呢，就是社区团购

这个东西空间可就大了。一个月赚三千的也有，一个月赚三万的也有，这个就不好算了。基本上我们把这个算到五千六千比较合理的说。

好了，现在我们再来算一算啊，八百个件五毛钱，四百块，二十五个件，四块多一百块，这两项是五百，一个月是多少钱？一万五，再加上社区团购搞的五千到六千的利润，也就是两万块钱出头，两万块钱出头，这不挺多了，是好生意吗？肯定呀，真香啊。

好，问题来了，我说你为啥干不了呢。第一个点，辛苦，三百六十五天，全年无休。这个你感觉好像还能干。我只能说你牛逼。

第二个委屈，所有从你这里取走的件，无论是收的还是退的，只要出了质量问题，哪怕是变形了多了少了丢了都来找你，买的菜不新鲜了，不是你种的菜也得骂你。你干不干？，是不是觉得这个你还能再顶一顶？为了生活可以忍住~好，这个也能顶是吧？

那我再说第三个，菜鸟驿站现在已经取消了区域保护

。你以为这个小区里只有你能干，到时候小区里边一个门口一个后门，再一个三个三角形。想想这个做生意的环境是不是这个样？看到你一家挣钱了，结果周边的也都跟着开一样的店，所以我说能干个锤子，能干。

说到这你觉得这个还顶不顶得住？另外我再跟你说一个，搞这个东西，你还得说通关系。第一个关系是跟各种快递公司的关系，你跟人关系不好，人家不往你这送件你受得了吗？

然后寄件看起来很赚钱吧，一百二十五块，但是那些快递员会跟你抢价，快递员直接跟我说，大哥，下回你直接给我打电话，我来收你的件，我上门取你的件，不用去菜鸟驿站寄。

还有街坊邻里投诉。因为你的生意好，来来往往的你影响到其他周围邻居的生活了。本来门开到小区里面，现在非要绕一大圈，绕到楼后面才能取件，难不难受？

所以到最后我的结论就是，如果你真的想当菜鸟驿站，他确实是个挣钱的生意。但是呢第一你得接受好，它很辛苦。第二个你得受很多很多的委屈。第三个你能不能做到全年无休三百六十五天。

不要想着有休息日，真没有，还有最后一点建议开到大学里成熟的社区里，开到稍微高档的社区。因为网络比较多嘛，还ok 其他地儿啊想都不要想，就这样。