



买车买房人生两大件，少则几万，多则几十万上百万不等，今天我们来讲讲怎么买车，能买到最合适、最划算

一，在合适的时间买车：不用考虑什么淡季和旺季，就记住一点，车展上买车，一定是最合适的时候。每次车展，以青岛为例，参展费上百万，每家4S店平摊费用，还需要租洽谈室、餐费、交通费、人力，投入这么多，没有订单如何向上面交代。还要面临多家4S店互相竞争，为了抢客户，每家都是拼命的放价，收订单

二，在合适的地方买车：不用去太远，锁定省内就可以，那个城市里，4S店最多，就去这所城市里买。原因就是店越多，竞争越激烈，价格拼杀的越厉害。

三，关注一下国家政策：比如最近的小排量购车税减半、山东的汽车消费卷，这些

国家政策都是实打实的为促进消费，给我们省下来的钱。

四，远离新车型上市：每一款新车刚上市是不会有现金优惠的，不论是礼包、保养或其他方式

，包装的再好，也没有降价

来得实在。以最近刚上市的奥迪A6为例，年底预计优惠10个点，明年预计在85折

五，学会砍价：砍价就记得一个思路，重复进行货比三家，别怕麻烦。

第一轮的货比三家，会让你了解到这台车的正常优惠

第二轮的货比三家，会让你掌握到每家店的优惠底线

第三轮的货比三家，会让你做出在那家店下定的决心

天下没有免费的午餐，要想省钱，不要怕麻烦，多拿出点时间和精力来，就一定能给自己买到最划算的车

用心写好每一篇文章，努力积极地帮助大家在买房和买车的过程中提供建议，希望双击加关注、有任何问题随时小窗发我，帮助大家解答