

coupang

这个平台呢，是于3月份在美国纽约上市，然后4月份打开了全球的市场，公开允许海外商家入驻，这也等于说是：“快来吧，你们都来了我才好赚你们的钱啊”

目前平台不需要保证金或者月租金，因此就在扣点

方面下功夫，像电器类的产品，平台扣点是8.5%、而其他类产品扣点则在10.05%

。

在提现方面的话，电子产品类大于300万韩元的销售额需要手续费5万韩元，其他类目大于100万韩元收取5万韩元，5万韩元折合人民币的话大概是600块钱左右。

除了手续费，平台还要另外收取一个1%的增值税。

总体来说老梁认为，这个收费也能算是中规中矩吧，毕竟电商平台都是要赚商家钱的，那么在這些费用加持的情况下，咱们国人想玩韩国网店还有没有的赚呢

## 韩国电商Coupang赴美上市大获成功，创始人财富超80亿美元



新浪财经

发布时间：03-12 16:41 | 新浪财经官方账号，优质财经领域创作者

答案是：有的

只不过利润不算特别丰厚，与国外不同，中国作为世界第二人口大国，不论劳动力还是生产力在世界上都是首屈一指的，中国本土的很多商品，造价成本极低，即便加上采购成本，物流运费，平台扣点，耗损等等费用，依然能够有一个正向赢利。

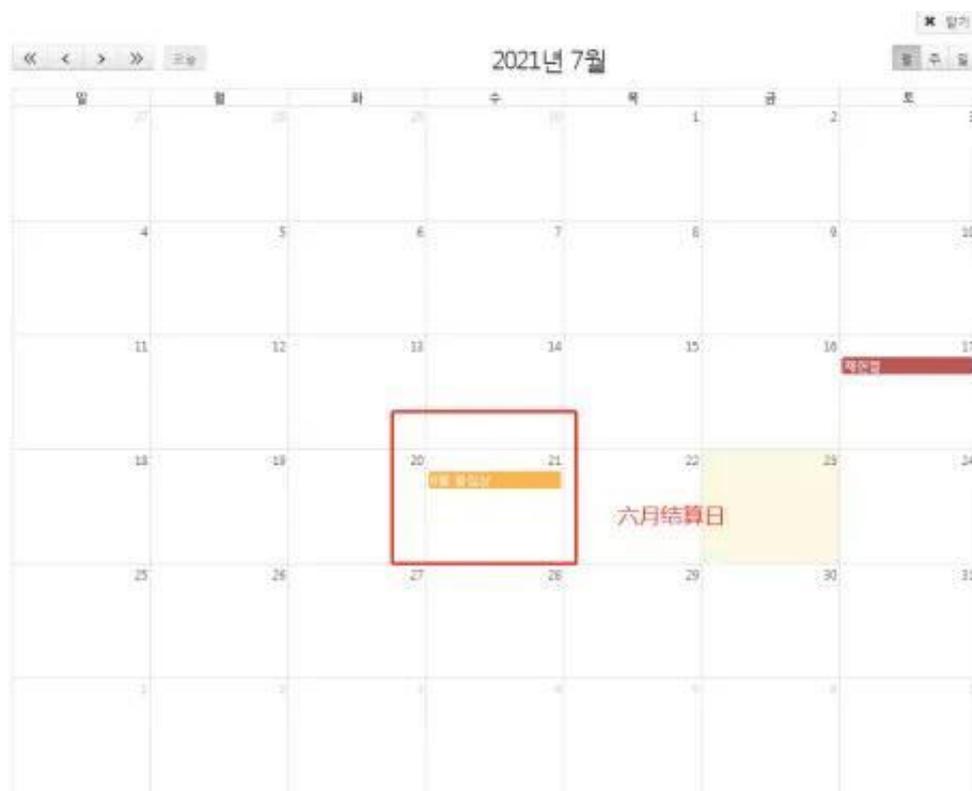
这也是为什么中国人做亚马逊等，会这么疯狂捞金的原因。

可以说在跨境领域，只要你出生在中国，那么你就有了天然的优势，那么到底做coupang的利润会有多少呢？

据老梁亲身测试，利润能够保持在20%左右，也就是100块里，能赚上个20块钱，至于利润低于20%的话，你就需要思考，这个利润价值是否值得你去压款这个账期

。

所有的电商平台没有不压款的，这个压款的周期，就叫做账期



这张图片就是coupang的结算后台中，附带的结算日历表。当前结算日，结算上个周期的帐目。

然后再详细聊一下coupang的结算流程，我们在结算的时候需要用到一个平台的中

## 外汇

的中转平台，coupang以美金结算到pinpong，然后pinpong再通过香港的银行按照当日实时汇率，结算到店主的账户里。

本期主要讲解一下开韩国网店coupang需要用到的一些费用，和资金去向情况，下期我们继续聊一下店铺的其他流程，发货流程。