

开设快递驿站，没有硬性要求一定要去办理营业执照。主要看地区政策，部分地区需要你去当地邮管局备案，你可以去走访了解下。这个一般需要你准备入驻的平台工作人员指导你一下，准备好相关复印件跑一趟就能办妥。还有一些地区是不需要你去备案的，这就更好办了。



头条 @小兵驿站

不懂开设快递驿站的手续问题，可参考以下内容

一、了解相关政策进行评估

建议你先去考察快递环境以及加盟平台的一些政策，流程等，确定下当前这片区域的快递环境是比较适合做快递代收的，也可以多花点时间去对比评估下市场上口碑不错的快递代收品牌。

二、引进充足的快递

确保有品牌授权之后，就可以去谈快递业务了，自己主动去找快递员就可以了。前期可以多跑几家，物流信息以及网上都会有他们的联系方式，谈合作并不难，确保服务质量过关就很容易达成一致。

快递问题解决了之后，就可以给快递驿站找店址了，门店选址一般建议在小区附近，只要确保该小区有充足的快递量，店面房租不贵，接收快递或者用户来店取件都比较便捷就可以了。

三、配备好软件和硬件

门店需要配置的设备其实是很少的，也就是常见的一些货架，电脑，监控，灭火器等。建议自己去二手市场看看，只要匹配能用，可以保证质量就行。

开快递驿站一定要选一款功能强大，专业性强，操作便捷的代收系统，有的系统操作体验不是很好，用起来会耽误工作效率，你得提前试用体验一下流畅度和实操性。

门店装修一般简简单单即可，要保持门面干净卫生，看着明亮，快递等物品摆放整齐。快递驿站千万不能给人乱糟糟的感觉，这样会影响第一印象，让用户反感。

做快递代收，一定要以服务质量为主，好的服务能够吸引到更多消费者，也能让大家更满意，在后期拓展其他业务时轻松收获到人气和口碑。

四、把握住注意事项

先要看看周边有无其他快递驿站，尽量多引进一些快递包裹，增加快递数量就等于增加快递收入，到后期还可以连带着零售等业务一起做。选址一定要在客流较大的地段，位置要容易找到，门口卸货拿货方便。注意把门头做大一点，这样也更醒目一些。

做快递代收生意的重点，应该放在为大家提供优质的服务体验，所以平时一定要保持良好的服务态度，遇到问题耐心处理，偶尔赠送一些小礼品，提升大家的好感度。