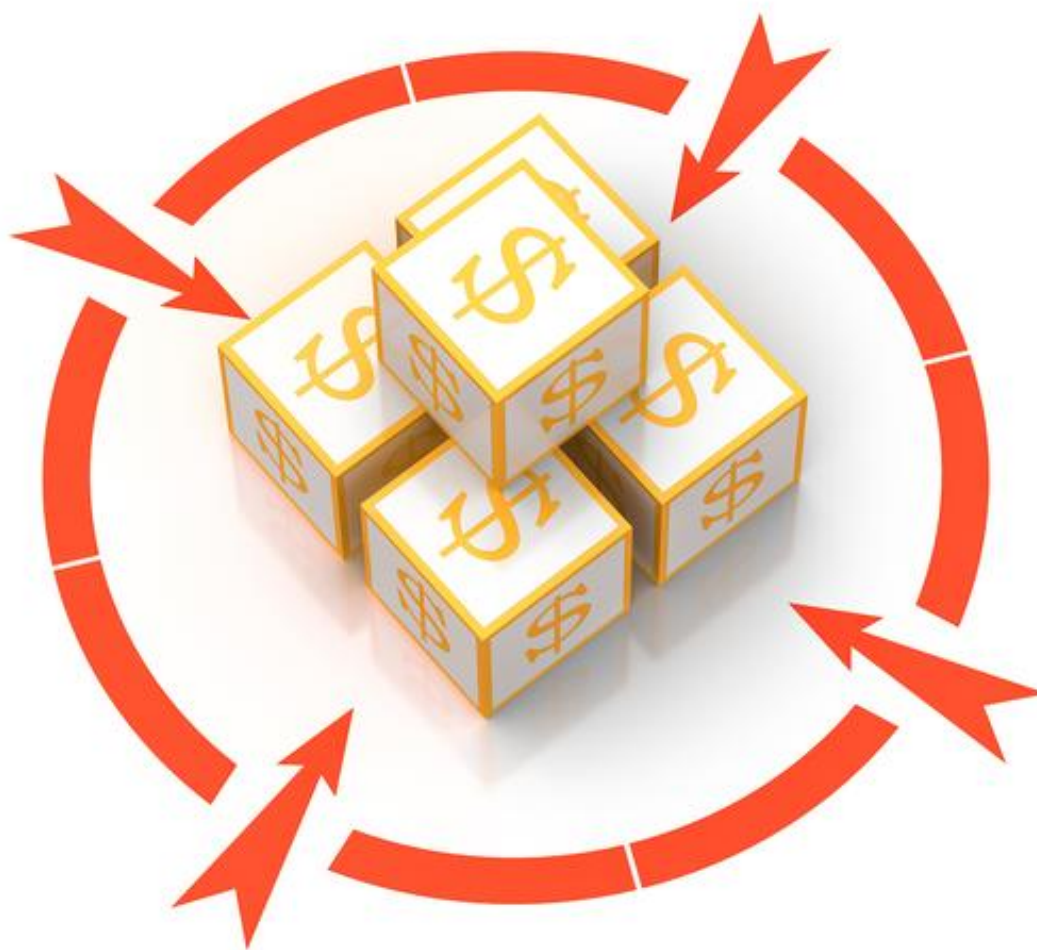


前几天和一个从外地回来的朋友吃饭，短短两年不见，没想到他已经成了当地小的名气的老板。

聊天过程中得知他是做水果生意的，了解到他是如何通过整合资源，空手套白狼的方式把当地水果的一个品类市场给垄断的。

没想到他一个中学学历的人，也会玩资本运作，而且还玩得这么轻车熟练。难怪能在这么短的时间就有如此成就。



来源：网络/原创内容

听了他的故事，我也恍然大悟。今天我就把感悟到的分享给大家。什么是资本运作，如何靠整合资源来空手套白狼。

如果你对此类话题感兴趣，记得一定要点赞关注我哦！我每天都会在这里分享一些有价值的内容，相信一定能打开你的思维格局。

钱，是我们每个人都离不开的东西，它每天在世界的每一个角落不断地循环流通，我们用它娱乐、购物、换取服务等。我们都喜欢钱对吧？但钱本身是没有价值的，它只是一张纸而已，就是因为它能在市面上流通，才变得有价值。



这里我们讲一个小故事

在某个偏僻的地方有个小镇，镇上每个人都负债累累。这天，镇上来了一个外地人，他远道而来，经过这个小镇想在这里住一宿。

于是，他在镇里找一间旅馆，刚进去老板就很热情地招待着。他想去看看旅馆的住宿环境怎么样，就先给老板交了100块钱押金，在外地人被服务员领去看房间的空档中。

老板马上拿起这100块钱去还掉了他昨晚喝酒时欠下的酒钱；酒庄老板收到钱后，就赶紧清了买猪肉时欠的肉钱，猪肉店老板收到钱后，转身就去隔壁付了昨晚找小

姐的钱；小姐拿到钱后，立马冲进旅馆，用那100块钱还清了欠老板的租房费用。

这个时候，那个外地人刚好看完房间回来，他对这住宿环境不满意想换个地方。于是旅馆老板退还了刚刚还回来的100块钱押金。



就这样，外地人的100块钱在小镇里流通了一圈，又原封不动地回到他手里。看似那100块钱还是那100块钱，实际上它已经清空了这些人的债务。这里没有谁失去什么，但是却有这么多受益方，这就是金钱流通的价值。

如果这个外地人知道他的100块钱在这里流通一圈能产生这么大的价值，他应该如何通过整合资源的资本运作方式来为自己获利呢？

我们再讲一个真实的案例，看看这家公司是怎么通过整合资源，空手套白狼的资本运作方式为自己获利的。相信看完后一定会打开你的商业思维格局。





有一家航空公司，因为竞争激烈，导致业绩很差。为了提高竞争力，于是想出了一招。

他直接从一家汽车公司一次性买150辆商旅车。给车企的要求是，原价每台14.8万元的车，要以9万元的价格卖给他。条件是让司机向每个坐车的乘客介绍车企的广告。

车子有了肯定需要司机

，招聘司机的要求是，需要交17.8万元

买车，这里面同时包括了特许经营权，管理费用。机场方给司机提供的是稳定的客源，每拉一个客户给25元，一车能拉6个，这拉一趟就150块钱。



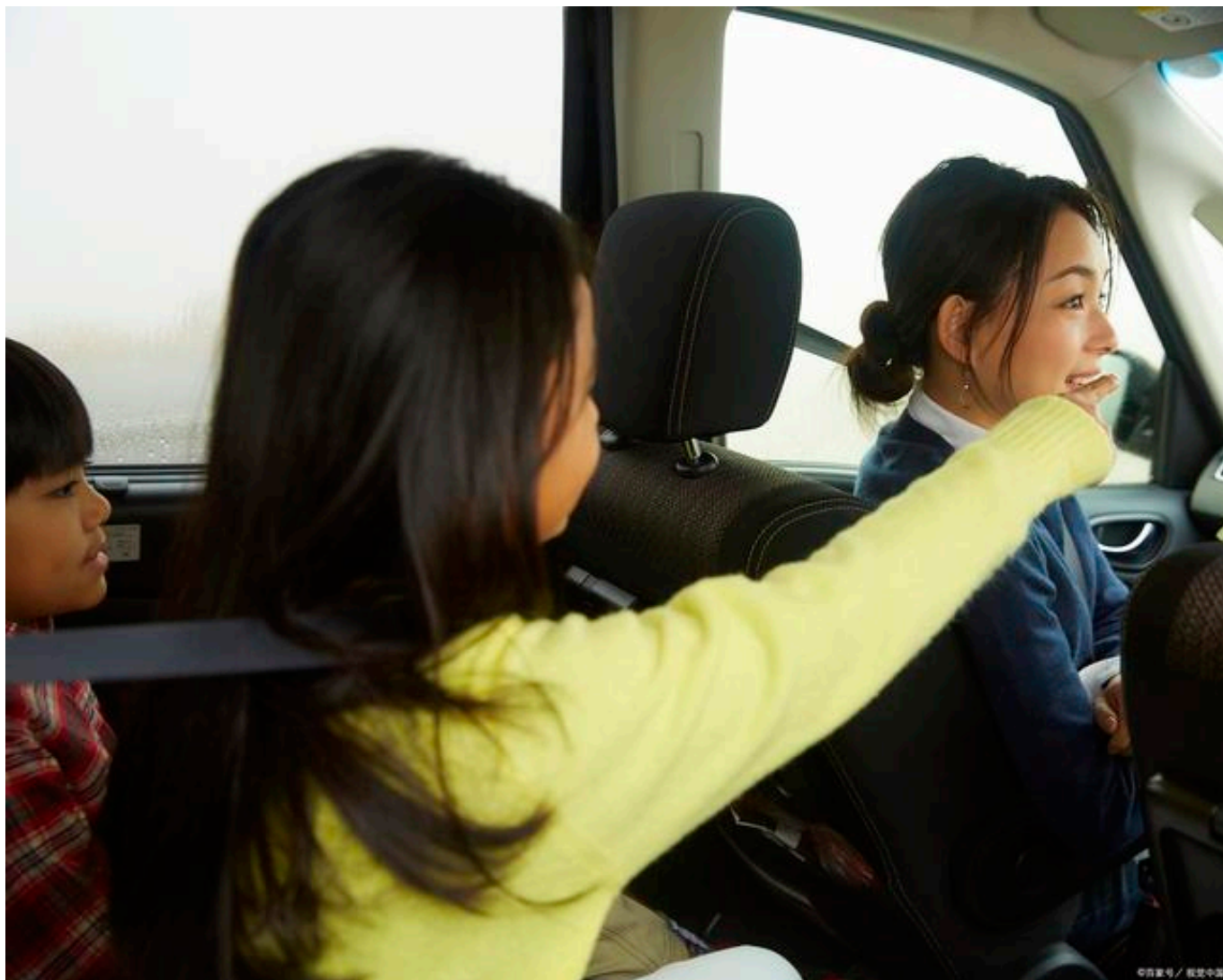
对于乘客直接免费接送，条件是必须购买他们公司的机票，只要凭票就可以乘坐。

这里一共涉及到了四方，航空公司、车企、司机、乘客。

对于航空公司来说，光倒卖车子就直接进账1320万，这里还没算公司业绩提升的销量。

对于车企，虽然卖150辆车没有赚钱，但是这150辆车每天在机场帮他们免费打广告，省去了一大笔广告费，并且机场里的乘客可都是高质量客户人群。

对于司机，如果他们买出租车的话，不仅竞争力强，而且没有稳定的客源，在这里相当于直接给了一个稳定的工作，赚钱还多。



对于乘客，从机场到市区直接打车的话要150块钱，司机直接到门口接送，这样乘客不仅省去了车费，还节省了时间。所以和别的航空公司相比，同样的打折机票，他们更愿意选择买这家的。

这样一来，每一方都没有损失什么，但每一方都是受益方。是不是很神奇？这就是资本运作的厉害之处。





车企有卖车的需求，司机有买车的需求，顾客有坐车的需求，机场又刚好有高质量的乘客和机票等资源，整合市场资源对接市场需求，这就是空手套白狼的资本运作模式。

其实仔细观察

，很多公司都在用这套资本

运作模式，比如滴滴打车、美团

外卖、还有我们现在依托的自媒体平台也是如此，用户有看新闻，学习、获取资讯的需求、创作者有分享的需求、广告商有流量的需求。然后平台整合了这些需求，用广告商的钱分给创作者，激励创作者创作优质的内容给用户看，打造了一个完美的闭环。



想要成为富人最好的方式就是学习他们，学习他们的行为模式和思维逻辑。

如果今天你能从这里获得一点价值，哪怕是一句有用的话。希望你能动动手指，点个赞并无私地分享给你身边的人。

我们真心地祝福关注、点赞、评论和分享的人早日实现自己梦想中的生活！