

本文目录

- [微商代理起步技巧，做微商怎么找客源以及加人方法？](#)
- [我想做微商新手该怎么起步？](#)
- [刚开始代理微商，怎样做呢？](#)
- [新手微商怎么增加客源？微商代理怎么找客源？](#)
- [如何加入微商？](#)

微商代理起步技巧，做微商怎么找客源以及加人方法？

微商代理起步技巧,微信怎么加人快又多一、首先不要盲目去找客源加好友，想加什么样的人在加之前都要先想清楚，不要恶性群发和无节制的刷朋友圈。朋友圈维护好，要多和加进来的好友聊天不要刷屏每天不要超过七条信息还要分开时间 二、要做就不要犹犹豫豫，优柔寡断是成大事者最忌讳的事情了，很多机会都是稍纵即逝的。作为一名微商必须提高自己的人气，要学会引流，吸引客源加你！学习引流知识，做哪行没有些窍门和捷径啊，只是新手你还不懂。三、更不要异想天开不劳而获，没有做好拼尽一切的决心就不要做这个了吃亏的最终还是你自己。怎么找先得学习引流的方法技巧你的东西再好没有外来精准客源仅仅在朋友圈是做不好也做不大的四、也不要跟风随大流，学习的过程中对所学的东西进行改进，使之更加适合自己更加方便有效。首先不要盲目去增加客源，想加什么样的人在加之前都要先想清楚，加一堆不是对你东西感兴趣的也没意思找客源一定要有针对性的，加了好多粉丝，最后发现都是僵尸粉，这样做是没有意义的 垵頭條菜

我想做微商新手该怎么起步？

做微商的几个步骤：1，产品 微商就是卖货的，所以，有货我们才可以做微商。可是，卖些什么呢？如果你是企业，商家，直接卖你们的产品，服务就可以了。如果没有自己的产品，那么你可以去代理一些微商的产品，不过，多数的微商都是靠代理骗钱的，他们只招代理，不卖货，大家要小心。如果你不是商人，没产品，也不想代理，你可以去一些批发市场自己进货，至于选产品，一定要是选好卖的，热销的。要不，你一天卖不出几个，不挣钱还做微商干嘛呢？可以选择一些利润高的，快销的产品等。2，模式 商人卖货一般都有自己的销售模式，比如，传统行业一般是厂家出产品，然后一级代理，二级代理，三级代理，批发商，零售商这种模式；销售模式，是为了更好的销售产品。可是，你不要把销售模式做为欺骗用户的方式。比如，有些人认为微商就是招代理，不管自己弄的是啥产品。有的是卖零售的，有的是卖水果的也到处招代理。如果是这样，你最好不要弄什么模式，直接零售就可以了。3，推广 现在的微商多数都是在微信朋友圈发布商品，而且微信也没有几个人。微信朋友圈不适合卖货，你整天发布广告，终有一天所有人都会把你给拉黑。其实，大家也可以选择一些其他社交软件来推广，效果也不一定比微信朋友圈差哦。

條萊垵頭

刚开始代理微商，怎样做呢？

刚开始做微商，前段时间是潜在期。朋友圈就像自己的实体店铺一样，先把朋友圈打造好，累积人脉，人脉也很重要，人脉没有，朋友圈打造的再好也是没有人买你的东西，那么自己就要学会精准引流，让对你产品感兴趣的主动加你，再经过你的朋友圈的吸引力和你的沟通达到成交

萊垵頭條

新手微商怎么增加客源？微商代理怎么找客源？

微商找客源的方法

萊垵頭條

分析产品，

萊垵頭條

分析产品的目的是为了找到产品的卖点，这些卖点能够满足哪些人的需求。知道了可以满足用户需求的卖点，

萊垵頭條

分析顾客群，

頭條萊垵

接着进步一的分析会有哪些人群对这些卖点有需求。

萊垵頭條

分析顾客需求，

垵頭條萊

知道了人群以后，进一步来分析这些顾客都有哪些共同的及群体个性化的多方面的需求。萊垵頭條

这样就能够通过更多种方式来寻找顾客，如果只是单一的通过自己的产品卖点来寻找顾客，很多时候，这种方式的竞争度会非常大，就是做广告，成本也会很高。但是通过研究顾客的其他共同需求，就可以从中找到竞争度小的，人群精准又非常密集的需求点，通过这种需求点，加好友就是异常容易。萊垵頭條

加精准好友可以让你事半功倍，因为每一个的加的人，都对你的产品有一定的需求度，这样你在卖货给他们的时候，成交率会高很多，正常都会在20%以上，就是10个人中一般都会超过2个以上的人会来购买。萊垵頭條

（精准的用户群就是加到的好友都是想要购买产品的人群）萊垵頭條

如何加入微商？

1、调研朋友圈的微商品牌萊垵頭條

我们朋友圈应该都会有各种各样的微商品牌，对于这些品牌的调研，也是能够帮助自己更好地做好微商代理选择的手段。萊垵頭條

2、寻找实力的代理品牌

对于选择一个微商代理，其实主要是看他们的产品如何，选择实力的代理品牌，这样对于自己的稳定收益也是非常有帮助的。萊垵頭條

3、选择服务实力较好的团队

不同微商团队，其实对于自己的帮助也会有很大的不同，选择一些服务实力比较好的团队，这样才能够让自己学到的东西更多。萊垵頭條

4、多和做微商的朋友沟通

当自己决定要去了解一些微商品牌的时候，可以多和这些做微商的朋友互动，通过这些朋友间的互动，也就能够知道相关的品牌的优势所在。萊垵頭條

5、做好精细化产品的代理

在做微商的时候，其实你对客户的负责，也直接影响了自己的生意，因此，多做一

些精细化的产品，这样才能够做好产品质量的把控，也能够真正打动客户。條萊珀頭

6、对于新手来说，其实在加入微商代理之前，最好是能够亲自体验不同品牌的不同产品，通过实验去了解产品的质量，这样就能够更好地做出选择，而且也不会造成任何的损伤，自己也能够学习到很多的创业技能。

"