

本文目录

- [我不想做微商了，囤了那么多货，又没销量没客源，我该怎么办？](#)
- [做微商如何拉客源？](#)
- [新手微商怎么增加客源？微商代理怎么找客源？](#)

我不想做微商了，囤了那么多货，又没销量没客源，我该怎么办？

微商的目的是要你囤货，你不囤货，你的上家如何拿钱？说白了，后期的微商就等于网络传销而已，怪就怪你心不狠，没有大量的发展下家，反正这个东西到最后都是害了自己！下家多了，你就想着发展更多的下家，而你的上家会拼命的忽悠你拿更多的钱屯更多的货，至于货本身的价值，呵呵呵，有谁关心呢？[條萊垰頭](#)

做微商如何拉客源？

想做好微商，你要有充足的耐心，刚开始很少人去信，没事多发朋友圈，要经常晒信誉图，还有就是要有足够多的好友，没有好友就没有客源，战友都有微信好友软件，半个小时差不多就能加1000多好友，但是微信好友软件要收钱的，可加精准地区男女好友，[垰頭條萊](#)

新手微商怎么增加客源？微商代理怎么找客源？

微商找客源的方法頭條萊垰

分析产品，[條萊垰頭](#)

分析产品的目的是为了找到产品的卖点，这些卖点能够满足哪些人的需求。知道了可以满足用户需求的卖点， 萊垰頭條

分析顾客群， 萊垰頭條

接着进步一的分析会有哪些人群对这些卖点有需求。 萊垰頭條

分析顾客需求， 萊垰頭條

知道了人群以后，进一步来分析这些顾客都有哪些共同的及群体个性化的多方面的需求。 萊垰頭條

这样就能够通过更多种方式来寻找顾客，如果只是单一的通过自己的产品卖点来寻找顾客，很多时候，这种方式的竞争度会非常大，就是做广告，成本也会很高。但是通过研究顾客的其他的共同需求，就可以从中找到竞争度小的，人群精准又非常密集的需求点，通过这种需求点，加好友就是异常的容易。 萊垰頭條

加精准好友可以让你事半功倍，因为每一个的加的人，都对你的产品有一定的需求度，这样你在卖货给他们的时候，成交率会高很多，正常都会在20%以上，就是10个人中一般都会超过2个以上的人会来购买。 萊垰頭條

（精准的用户群就是加到的好友都是想要购买产品的人群） 垰頭條萊