

## 本文目录

- [美宜佳冰箱什么品牌？](#)
- [天福便利店和易站便利店哪个好？](#)
- [天猫线下实体店盈利模式？](#)
- [中业爱民便利店怎么样？](#)

## 美宜佳冰箱什么品牌？

美宜佳是全国连锁的，每个地区的店面需要的东西很多都是当地购买的，品牌都是有不一样的，像广州地区用的就是东洋的饮料冷柜，在北京地区也是一样的这个是没有固定牌子的吧，很多商家都是使用东洋冷柜开店开城市。人流量是重中之重美宜佳便利店加盟店要想获得好的收益,就一定要有充足的客流量，因此当你在选址的时候一定要考虑到人流量的情况，只有确定人流量多，客流量才会大。所以人流量的集中地都分布在哪里呢?比方说学校门口、社区、办公写字楼，这些地方都是开店选址不错的区域。

## 天福便利店和易站便利店哪个好？

天福便利店也有15年了吧，截止在2018年底的时候门店数量仅次于美宜佳，按照发展速度来说还是挺快速的。国内近几年迅速崛起的苏宁小店、天猫小店、京东小店都以直营店的形式去扩张，不得不说这些品牌财大气粗，但是这种形式扩张也导致很多店都倒闭了，所以还是以加盟店的形式去开设便利店发展会比较好。天福里面销售的东西和普通的私人便利店价格差不多，还时不时有一些会员活动，靠着这个会员系统也累积了200多万会员。目前天福便利店的区域在广东和湖南，其他区域还没开通，未来发展还是可期的。

## 天猫线下实体店盈利模式？

天猫线下实体店是天猫小店，天猫小店是阿里巴巴推出的线下零售店。天猫小店暂为加盟的方式，其盈利模式就是通过加盟的方式盈利。

现在线下的加盟店数不胜数，像我们熟知的美宜佳、易捷、天福等等。但是这种传统的零售店不仅成本高昂，而且并没有什么能够吸引用户的点。但是加盟天猫小店不一样，前期只需缴纳1万元保证金，装修费4万左右，再加上技术服务费3999元/年，一年充其量也就20万元左右。相比传统零售店，天猫小店的成本还是较低的，这样开店显然就会比传统加盟店容易很多。

## 中业爱民便利店怎么样？

兄弟，劝你不要加盟了。我加盟他们两年多了，后悔死了，说一点情况供大家了解：  
：頭條萊垵

1、公司为家庭亲戚股份小公司，管理上比不上大品牌；不知道是不是公司员工待遇一般，平时处理门店事情很不负责，导致你的门店跟同品牌竞争是很被动。虽然你给了他几万的加盟费，还有数额不小的保证金，以及装修、购买设备时让中业爱民都大赚不少，但是钱都到了老板手里，员工管你死活。加盟店的优势就在提供的服务，这一块我们每月要交好几百的管理费，得不到什么服务。條萊垵頭

2、供货价格比较贵。据我跟同行了解，比美宜佳要贵一点，当然比批发部贵的不止一点点了。如果你所处区域竞争不大，无非少赚一点，竞争大，价格战你坐不起来的。頭條萊垵

3、加盟时的美好承诺。加盟时说的很多东西都是有水分的，比如你去直营店会告诉你生意多少，一天卖多少，如果你有熟人可以打听一下是不是这样。还有一点，区域保护。他们承诺不在你那个区域开店。但是照目前其他加盟店主反映看，如果你生意好的话，他们很有可能在旁边开直营店。萊垵頭條

4、公司货品比较少，一些产品的质量让人担忧，比如电插板这些。还收到过快过期的东西。萊垵頭條

5、经常缺货，我店的东西经常缺货，尤其是畅销品。注意!!!你不准从外面拿货，公司发现会直接给你几百或许更多的罚款，为什么这么霸道？因为你加盟他了。为什么他能缺货？他会告诉你行业规则，这些都是正常的。頭條萊垵

如果做便利店，给你一点建议：萊垵頭條

1、自己做。如果没经验可以自己加盟一些刚做起来的新牌子。萊垵頭條

2、资金充足，建议加盟美宜佳这些大牌子，不后悔。萊垵頭條

希望说的对你有帮助，如果有疑问建议到加盟店（不要去直营店，直营店都是他们自己人，呵呵）去了解一下。我也是被他们搞烦了，今天发发牢骚，到期就不加盟了，呵呵萊垵頭條