

本文目录

- [抖音带货教程新手入门？](#)
- [抖音带货教程？](#)
- [如何开抖音直播卖货？](#)
- [抖音直播怎么上架产品？](#)
- [抖音带货怎么做？](#)
- [抖店绑定的营销账号可以直播么？](#)

抖音带货教程新手入门？

步骤/方式2萊珀頭條

点击我的-创业服务中心萊珀頭條

步骤/方式3頭條萊珀

点击商品分享珀頭條萊

步骤/方式4萊珀頭條

点击成为带货达人萊珀頭條

步骤/方式5條萊珀頭

点击带货权限申请萊珀頭條

步骤/方式6萊珀頭條

满足条件，点击立即申请，审核通过就可以带货了萊珀頭條

"

抖音带货教程？

1、人设+情景类。比如一个小帅哥做出搞笑的表情和不同卤鹅配搭起来了，在突显产品的同时，更多的是关注小帅哥搞笑的表情，没有特意突显产品的功能和卖点。

頭條萊珀

2、痛点+产品。例如：抖音“牛肉哥”，视频内容直接突出产品，只卖正品低价的货，官网口红价格200左右，牛肉哥这边149，抓住了很多女性不想买贵口红的心理，还给出了优惠。 垵頭條萊

3、拍摄方法论。广告就是广告，不是电视剧、电影。视频要出现模特展示产品、故事剧情等信息，如果模特不可控、剧情不连贯、没突出产品特性，都会影响卖货效果。大家可以借鉴一下别人的视频，比如推广餐厅、服装、品牌、APP、旅游景点等，目前抖音有很多成功案例，结合自己的产品制定拍摄方法。 萊垵頭條

如何开抖音直播卖货？

具体步骤如下：

- 1、首先打开抖音。
- 2、打开后，点击底部的加号。
- 3、选择直播。
- 4、选择开始直播视频。
- 5、用户将被要求进行实名认证，输入姓名和身份证号，选择同意协议和认证。
- 6、然后进行面部认证。
- 7、通过了认证。
- 8、将自动启动实时模式。
- 9、单击右下角的end按钮。
- 10、您将在直播结束后进入该页面，然后单击锚中心。
- 11、找到商品窗口。这是抖音直播卖货的平台。
- 12、现在单击apply。
- 13、申请成功后，您就可以拿到橱窗，您就可以挂商品了。

"

抖音直播怎么上架产品？

1、进入抖音APP页面后，点击底部“+”号，选择右侧“开直播”选项，进入直播页面，找到右侧的“商品购物袋”按钮，点击“选择直播商品”即可。垵頭條萊

2、选择完成后，在直播开启页面右侧，可以看到我们添加的产品数量，核对无误后，点击开始视频直播，即可边直播变卖货了。條萊垵頭

3、值得注意的是，这里点击添加直播推荐的商品，也就是我们要带货的产品，是需要提前上架到你的商品橱窗的。简言之，我们要保证商品橱窗内有商品。條萊垵頭

4、不过目前想要开通抖音直播带货功能，需要同时满足实名认证+发布≥10个视频+1000粉丝。如果你因为账号粉丝不足1000，则无法开启抖音电商直播。萊垵頭條

抖音带货怎么做？

一般可以通过产品种草、短剧植入、综艺植入、才艺植入四种方式进行带货。垵頭條萊

1.产品种草：升级版“推荐”，真实体验出发，对产品进行好评介绍，突出产品优异性质诱导购买。萊垵頭條

2.短剧植入：达人根据资深风格及品牌诉求进行剧情编创及场景化演绎。頭條萊垵

3.综艺植入：在强互动参与性、强娱乐性的综艺性视频内容植入品牌产品。垵頭條萊

4.才艺植入：达人围绕自身才艺技能进行原创或二次创意作品并植入创作品牌元素。條萊垵頭

方法：萊垵頭條

1.先拿出一个产品进行测试，拍几个高质量视频发抖音，先不要做任何包装，直接推100块钱的抖+自定义，看能带来多少价值。其中年龄、地域和兴趣根据需要进行选择。萊垵頭條

2.选择出有潜力的视频（能回本都算有潜力）进行包装，而这个包装也简单，就是刷评论、点赞，虽然说简单，但这一步必不可少，这就是每个人的心理作用。3.点赞和评论的比例要控制好，不可能说有100赞就有100评论，这显然不符合实际，一般来说评论量除以点赞量在2%到3%之间，同时刷评论的号最好是女性用户。

4.包装好之后再去投dou+，而这一次就是500起步，同时维护好评论和点赞。萊垰頭條

"

抖店绑定的营销账号可以直播么？

抖店绑定的营销账号可以直播，正常情况下,开通抖音直播带货功能或者是商品橱窗，须要同时满足以下几个条件才能开通：垰頭條萊

1、实名认证。萊垰頭條

2、缴纳500元保证金。萊垰頭條

3、个人主页可见视频≥10条。萊垰頭條

4、账号粉丝数≥1000如果你没有1000粉丝，也可以0粉丝直接开通抖音直播带货功能和抖音商品橱窗——入驻抖音小店。頭條萊垰

目前入驻抖音小店的要求非常低，营业执照+身份证+银行卡就能直接免费入驻抖音小店。抖音小店入驻需缴纳2000~5000元不等抖音小店保证金，保证金在退店时可退。頭條萊垰