

销售是企业运转的重要一环。现在销售管理系统逐渐普及，很多公司都采用了数字化的管理平台来取代以往效率低下的纸张报表。不过，大家真的了解这一类的软件吗，不同的软件有什么区别，该选择什么样的软件呢？不用着急，接下来我们一点点来分析。

先说说现在都有哪些销售管理系统。现在有不少对销售过程和人员管理的软件，库存管理、客户管理、电子报表等。在我们看来，这其实有一定的局限性。我们想想，生产出来的产品，售卖出去就可以不管了吗？显然不是。销售的时候需要管理，售后也可以一并纳入管理的规范，这样产品的生命周期在管理系统内就形成闭环。而具备这样全周期管理的系统，售意达就可以满足。售意达不仅有进销存、客户中心、分级营销，也有门店管理、工程师管理、工单管理等。这个平台触达了企业售前、售中、售后各个部分，让服务效率提升，客户、经销商等体验更好。

所以，一款好的销售管理系统，带来的益处不仅仅是企业享受，网点和外包等合作也能享受到。在现在这个时代，提升企业自身的竞争力、吸引力，对于业务的拓展帮助非常大。想要做到这一点，优质的服务管理平台就必不可少。选择售意达，开启服务管理新时代。