

社区团购可以理解为一种线上和线下的结合体，与以往的团购方式相比，社区团购主要集中在新鲜的蔬菜和生活用品上，所以大部分的活动都是“团长”组织的，然后是平台购买，然后在次日配送给“团长”。

做社区团购小程序有哪些优点呢？

1、交易成本较低，社区的团购软件成本比B2C平台要低得多，京东、天猫等商家进驻通常要缴纳各种手续费。在社区里，建立一个群的小软件商店，一般都会会有两个开销：一个是店铺的建造和维修，一个是微信支付的价格。

2、更加标准化社区团购小程序渗透速度更快，电商企业可以借助微信的整个社交关系链进行传播。

3、交易环节上的优势显而易见，在以前，在社区群买以前，微信上的商店都是H5，所以在使用H5的情况下，用户使用起来会很缓慢。但是，在首次开启时，体验上的差别就会体现的淋漓尽致。很显然，这个软件的优点将会得到充分的发挥。

4、支付亮点：在微信上购买的时候，必须要先办理一个APP支付，而想要使用微信支付，必须要有工商登记，或者是公司或者是个体商家，不能通过。而H5购物中心的付款界面通常由第三方来完成。

5、流量来源多元化在H5购物时代，真正赚钱的只有两种：1、在社交平台上销售（或者非法）；(2)大型社交平台/公众账号。

6、用户渗透率更高，教育0成本微信作为国民应用，生态已非常完善，无论是城市用户、农村用户，成年人还是未成年人，都无需再做用户教育。