

2022的一半转瞬就逝去了，假如上半年混得不如意，请千万不要气馁，因为，七一建党，八一建军，十一建国，伟大的事业都是在下半年完成的。

今天就带你盘一盘下半年能让你致富的小项目。

【1】废旧海绵回收及加工

废旧海绵的利用价值是比较高的，根据材质和加工方法的不同，价值也不同，部分加工后做填充料，部分则可以加工后成为燃料。

废海绵下脚料毛料的价格在500到800左右就能收到，经过机器粉碎后，价值能达到2000多一吨，这种类型的海绵一般破碎后作为填充料的比较多，比如家具厂、毛绒玩具厂，作为填充。而需要的机器只是一台小型的粉碎机，1个人就能操作。

除了做填充物，市面上比较常见的还有拆车海绵。像汽车座椅拆解出来的和摩托车座椅拆解出来的，这种海绵的材质跟家具厂的下脚料还是有一定区别的，除了能作为填充材料之外，也可以加工成颗粒燃料，作为工业燃料给电厂供货，根据了解，这种料比普通燃料便宜，很多电厂都会使用这种海绵。

根据以上加工方式来看，可以根据当地市场来进行考察，上面提到的利润空间，也是针对某种类型的海绵，而且废海绵在大多数地区的价格和用途也都不一样，所以上述利润和销路仅供参考。

【2】一次性水晶餐具配送

首先要知道，下半年的烧烤旺季和各大节日接踵而至，一次性餐具配送即将迎来爆发期。

尤其是一次性水晶餐具，相较于传统的水洗瓷餐具，以**投资小、回报高、干净卫生**等特点，迅速占领了一次性餐具行业的大半江山。

不需要加盟代理费用，1-2万就可以启动，后期也不用追加投资，一人一车就能运作。尤其是经过了疫情，大众的an全卫生意识更强了，这种满足食品级包装容器标准的一次性水晶餐具，会成为接下来的风口。

盈利方面也很可观，一个普通的经销商来说，一天的出货量是33-5000套，按照3毛钱一套的利润，一天的收入就是1000-1500元左右。一个月就是3-4万，一年就是30-40万的收入。

假设一个普通的小饭店，一天的客流量在100多人以上，一天按照使用100套餐具来说，一天的利润就是30，10天就是300，一个月就是900。十家饭店一个月就是9000，如果供上30家饭店，一个月就是27000，一年就是30多万，如果供上50家饭店的话就是45万。

关于这个项目我做了一套更加详细的资料，想了解的可以私我。

用努力去遇见惊喜。愿上半年所有的遗憾，都是下半年惊喜的铺垫。