

市面上手游代理平台有很多，技术也是参差不齐，想要做手游代理创业，如何去考量加盟平台，找可靠信得过的，正规的游戏平台合作，我们不妨对照这几方面进行考量。

选择游戏：做手游代理的先是选择游戏，选择现在很热，高品质的游戏，另外游戏的消费点与可玩性也是不能够忽略，毕竟游戏消费点决定了我们的代理效果，而游戏的可玩性决定了我们运营游戏的效果。

游戏运营：做游戏代理期运营就是根本，虽然市面上的游戏代理平台会说自己提供游戏代理运营渠道，可是渠道的有效性也是需要不断探索才知道有没有效果。所以在选择游戏代理平台之前，自己也要积累一些游戏代理运营渠道，然后再与代理平台去对比考量。

合作的保障：既然要合作那么就要有一定的保障，多对一对加盟商进行教学培训服务，确保您熟练上手，轻松运营，且还会为加盟商提供专业的运营支持、产品支持、业务支持、品牌支持、客服支持等等，使其门店能够快速地建立起来。

做手游代理，选择一家专业的手游代理公司显然非常重要，可以为你减少很多麻烦，避免这些问题，为你的发展道路扫除障碍，创娱开源手游是手游市场上大量优质资源和各种流行手游的手游创业平台，完善的服务体系保护每一个手游企业。

手游代理虽然说发展前景比较好，但也不要盲目跟风，选择代理的游戏在精不在多，代理商推广的时候可以选择一两款游戏进行主要推广，或者可以先选择受众玩家的氪金能力比较强的游戏来做主要推广的游戏，比如传奇类、仙侠类、国战类等玩家受众年龄偏大的游戏类型。

针对不同的人群不同的需求就有各种各样的游戏去满足他们，玩家玩得开心，玩的放松就会吸引消费，有消费代理商就有利润收获。