

手游代理离不开运营，虽然手游代理平台会给到我们热门的游戏运营方式方法，但是作为代理者来说，也要整理一套属于自己的运营流程，这样才能够有条不紊的去运营自己所代理的游戏。

在做手游代理之前，首先需要考虑的是心态问题，要有积极向上和坚韧不拔的心态。其次抗压和自律的心态，应该做好承受压力和挫折的心理准备，最好就是学习能力和思考实践能力，总结出适合自己去操作的模式。

想要做手游代理加盟，就要去了解完合作方式是什么？

做手游代理就要去了解代理平台能为加盟商提供怎样的服务和支持才是最重要的！好的平台除了给手游代理商提供游戏资源以外，相应的扶持也是需要提供的，游戏推广的方法、方向以及思路，专服代理的话提供一定游戏扶持以及相应的推广方法，来帮助代理商更好的适应手游代理，除还有更多的是在后续沟通交流解决问题的扶持。

做好前期的代理准备后，接下来就

是要做运营推

广，也是很关键的，手游代理做得好不好，有没有收益，就要看怎么去做推广了，相信也有很多手游爱好者在加入手游代理平台后，却被后期运营所困扰。

不知道怎么去运营！其实一些正规的手游代理平台也会给予一定的扶持政策，帮助做好宣传推广和引流工作，其中简单来说就是利用推广方式和渠道在各大社交平台上推广，从而实现交易流程。就拿创娱开源手游平台来说，多对一实操培训系统后台使用；产品运营、渠道引流等干货内容，1对1在线培训，提供培训资料。

手游代理常用的引流方法！

微信公众号引流

脚本引流

视频引

游戏社区引流

贴吧博客引流

QQ群推广

媒体渠道+主播合作

百度SEO

以上常见的推广手段都是可以去做的，有自费推广和免费推广方式，综合选择属于自己的推广模式，方法有很多，坚持很重要，功夫不负有心人。