每年6
月中下旬开
始，随着各类水果迎来
集中上市，其价格开始走跌，特别是黄皮、雪花梨
、西瓜大跌，果农欲哭无泪，不过却有2类水果迎高价，咋回事？

01、黄皮2元/斤难出售

黄皮果
主要种植于南方地区，距今1500年左右，其食用口感酸甜可口，其中富含维C、有机酸、果胶、糖，其果核、果皮均可入药，有生津止渴功效，因而深受市场喜爱。

黄皮个头小，如同鹌鹑蛋一般大小，其果皮偏厚，外观为黄色。其中有一种黄皮，因果实呈现出鸡心状而得名，其口感独特，可鲜食也可腌制食用。

6月初时，鸡心黄皮
就已进入市场，因当时产量偏低，市场可卖出20元一斤，而产地收购价也达到12元一斤。不过随着上市量偏多，黄皮收购价逐步走跌，10天前产地还能卖出8元一斤，可如今已跌至2元一斤，跌幅高达6元。

鸡心黄皮不易储存，常温下也只能保鲜1-2天，再加上广东持续性降雨，以至于其采收、运输、出售均受影响，商贩不敢大量收购。

再加上雨水偏多，黄皮果实口感变差，吃起来有所酸涩，这让果农们出售难度加大。当然，价格之所以走跌，也是因果农怕水果变质，急于出售，甚至选择主动降价所致。

如今产地供应量依旧偏大，受雨水所致，很多果园采摘速度较慢，这让果农们着急不已，生怕继续跌价，到时候可就要亏本了。

02、雪花梨跌至6毛一斤

雪花梨作为一种平价水果，每年暑期开始上市，不过因其耐储存，可一直卖到来年

夏季。去年秋季雪花梨上市之时，其价格低迷不振，收购价才不过6-8毛左右，很多果农选择存储，等待后期行情上涨再出售。

谁知，如今已是6月下旬，可雪花梨库存依旧没有清空，反而库存还不少，而果农为了及时清库，只能选择将其低价出售。

其实，2个月前，因交通受限，雪花梨价格有所走高，产地价涨至2.5元一斤，这让不少果农、收购商大赚一笔。

但谁知，2个月后的今天，雪花梨产地已跌至6毛一斤，行情跌了70%。主要是应季水果集中上市，且品种偏多，消费者应接不暇，自然将雪花梨冷落在一旁。

因市场需求低迷，雪花梨价格持续走跌，而从7月份开始，新一轮雪花梨又将进入市场，而目前部分果农手里仍有库存还没消化，恐怕也只能低价出售，不然只能烂在手里。

近几年来，梨子行情一直
偏弱，不光是雪花梨，砀山梨、皇冠梨
等行情均不太好，主要是种植规模偏大，但市场需求偏弱。希望果农们也应该及时更换新的品种，这样才能卖出高价。

03、西瓜一车卖160元

每年夏季都是西瓜的消费旺季，南北各地销量均十分可观，特别是今年北方气温偏高，多地达到30度以上，这也带动西瓜需求。

不过，南方地区因持续性降雨，使得西瓜消耗量少于往年同期，再加上降雨使得南方西瓜品质偏差，结果西瓜采购价接连走跌，广西不少地方泡水瓜迟迟等不到收购商采购，果农只能10元4个摆摊出售。

但随着西瓜集中上市，产地供应量偏多，北方西瓜产区收购价也已回落至5-6毛一斤，就连黑美人、京欣等优质西瓜也不尽人意，果农们只好无奈出售。

如在河南开封，一周前美都西瓜收购价还能达到8-9毛一斤，但如今已降至5毛，如此跌幅让很多果农惊愕不已，为了避免继续走跌，部分果农更是连夜采瓜卖瓜。

而在山东地区，一瓜农拉了一大车京欣西瓜来到批发市场，本想着以6毛一斤出售，可没想商贩一车压价到160元。如此低价让瓜农无奈不已，但考虑没有销路，自己摆摊耗费时间，果农只能苦笑着出售。

西瓜作为一种种植简单、管理方便的水果，全国多地都有种植，而随着种植规模偏大，其产地价也不尽人意，一旦西瓜销售出现难题，价格就会持续走跌。

04、蜜柑2.5元一斤抢着收

按理说，柑橘是一种秋冬时节才出现的水果，但实际上随着科技不断提升，柑橘种类偏多，再加上大棚技术，使得部分柑橘已迎来提前上市，温州蜜柑就是如此。

目前只是6月下旬，温州蜜柑就已迎来上市，尽管成熟度不是太高，可物以稀为贵，商贩们积极抢收，且收购价颇为可观，一斤可达到2.5元，如此行情比起9月份上市时要高出很多。

只不过，如今温州蜜柑还没完全成熟，其口感酸涩，提前上市，必然会引来消费者反感。希望果农们都能抵制商贩早收行为，唯有这样才能利好蜜柑产业。