

## 节省成本

现在开网店如果不会运营推广根本行不通，店铺很难获得流量，不管是什么渠道都要去尝试，但是现在的广告成本非常高，不管是电商平台本身的付费板块还是借助外界社交APP带货，我们中小卖家可能会承担不起，但如果不做的话，店铺等级上不去，权重、流量都会受到限制，而购买一家成熟的店铺就相当于开了一个挂，直接拿着有基础的店铺进入高等级店铺行列经营。运营成本节省了很多。

## 更多的选择性

注册网店，很多的平台对于商家是有限制的，有的甚至还达不到入驻要求，有的对类目有限制，所以购买网店是无所顾忌的，只要看上了那个店铺就直接可以付钱购买，想经营哪个平台的店铺、哪种类目都能实现。

## 起点更高

提的这个很多商家就想要反驳说店铺的那些数据对于经营起不到多大帮助，还是要花钱去运营，其实你要明白的是很多平台对于店铺参加推广都是有限制的，必须达到一定等级才能参与，购买成熟网店，有现成的粉丝，有等级，有经营数据，所以起点比新店高了很多，也多了很多的选择权。