

五纷咨询-网络营销推广咨询服务，就是让你网络营销推广不走弯路，多赚钱。

指导你

从理论逻辑到技能实操，科学、系统地去做网络营销推广，让客户主动找到你。

为什么要做网络营销推广？

可以说，几乎99%的公司都属于销售型公司，大部分人从事的工作也都是销售性质，做销售，就需要客户，最好是能让客户主动找到你。

问题是，客户凭什么会主动找到你？从哪里可以看到你？又如何能相信你可以解决它的问题？

这就需要提前、主动去做营销推广布局，增加曝光，提高排名，做好品牌宣传等，让客户能看到你，相信你，选择你。

当下，通过互联网去做营销推广（网络营销推广），就是一种见效快、辐射面广、效果持久的方式。

网络营销推广，简单理解就是，借助网络平台和渠道，把你的产品和服务宣传推广出去，让有需求的客户主动找到你。

常见的百度竞价、seo、自媒体、发帖、发短视频等等。。。都属于网络营销推广的方式，根据不同的标准，可以将网络营销推广划分成不同的分类。

而我习惯于根据获取客户的逻辑

不同，把网络营销推广分为**搜索推广**和**信息流推广**。

不管是搜索推广还是信息流推广，都有免费的玩法和付费的玩法，根据自身的需求，选择适合的方式即可，我这边2种都有在做。

做好网络营销推广，考验的是3种能力：

- 1、营销策划
- 2、文案写作
- 3、持续循环**测试-反馈-优化**这个过程

这里面涉及到用户思维、卖点提取、主张优化、价值塑造、转化漏斗、成交逻辑、平台特点、写作方法技巧等。

我常说，网络营销推广不是一下子件大事，而是持续做好一系列小事。

所以，五纷咨询-网络营销推广咨询服务，不是讲课，不是卖课，而是一个长期的陪跑服务，在日常中，指导你怎么去做网络营销推广，怎么去优化，去指导你拿结果。

如果您是个人，会从3个方面给您提供咨询服务：

- 1、个人定位及IP打造
- 2、适合个人的流量获取方法
- 3、成交优化和流量运营

一句话概括就是：教你怎么去获取精准客户，怎么成交客户，怎么让客户给你创造更大价值。

如果您是企业，会从2个方面给您提供咨询服务：

一、品牌宣传

在这个时代，小微企业甚至是个体户也都要有品牌意识，品牌可以增加客户信任，更容易获取、成交客户。

这里指的品牌，不是家喻户晓的那种，我们只盯着自己所在的领域就可以了，成为一个细分领域的品牌。

品牌宣传主要从知名度和美誉度2个方面去布局，用户搜索你的品牌词，搜索结果前几页都是你企业的信息，有官网，有博客，有好评，有见证，多维度实现霸屏效果，让客户觉得你企业在业内是有名气的，专业的，值得信赖的。

二、效果推广

效果推广就是能直接给你带来客户，带来效果的推广，就是你今天做，最快今天就能收到钱。

做效果推广有2种方式：

1、做内容：通过内容去获取客户，写文章、录视频、录音频这些，都属于做内容。你把内容发出去，有需求的客户就能找过来。

2、投广告：比如百度

竞价推广，你的广告今天上线，今天就有客户咨询和成交。我是从15年开始做百度竞价广告投放的，可以说广告是一个加速器和放大器，但是也很考验你产品、营销、运营的能力。

五纷咨询的建议是：

如果没有做过广告投放的企业，不要一上来就做付费推广，因为你的产品、转化、运营任何一个环节跟不上，很容易亏钱。

前期可以通过做内容，一方面做品牌宣传，同时还能产生效果推广的作用，先把流程走通，后续再根据实际情况平衡免费流量和付费流量的比例。

我们这边是付费流量占7成，免费流量占3成，大概是这么个比例。