

装修公司目前最大的问题就是缺乏顾客来源，如何寻找合适的客源，提升客源数量，积累口碑，从而迅速的进入行业，在激烈的装修市场中生存下去。建筑工地的传统施工队伍有下列几种方法：

一、在劳务市场等活上门，这是最好的办法，也是最简单的办法，不过这种方式太过被动，所以大部分人都会选择临时工，甚至是打零工，赚的钱也不多。不建议。

二、挂靠装修公司。这样活多，担风险也大，装修公司一般都是压钱结算的，比如月结，季结，年结等。选择信誉好的公司，还可以。建议过渡。

三、靠亲戚朋友介绍。只要有金刚钻，还怕没有瓷器活吗？只要技术好，价格公道，后期售后跟得上，日积月累下来的话，还是比较好的一个选择，也是最难入手的一种方式。

另外你可以在前期没有头绪的情况下，合作线上装修接单平台，一是先让生活得到保障，其次多接触人，为以后发展打下坚实的基础。

中期凭借自身的技术、良好的服务和良好的售后服务，赢得了一大批忠实的顾客。到了后期，他就可以自己成立一支装修团队，然后自己当装修公司，等公司发展起来了，再雇佣设计师和推销员，自己开一家装修公司。

更有利于我们目前的发展方式，不需要大量的业务人员，投入少，见效迅速。