01.

在法律和道德准则内，“不择手段”去赚钱。

这里的不择手段，不是指伤天害理，而是逆着人性。

敢吃苦，愿意吃苦，放下自己脆弱的骄傲、自尊、面子，能屈能伸，不拘小节。

富人富的原因很多，但穷人穷的原因就那么几个——懒惰、贪婪、好面子、没耐心、爱抱怨……

改掉这几个毛病，“不择手段”去赚钱，发不发财先另说，你肯定穷不了。

02.

小钱靠努力，大钱靠圈子。

工作基本只能解决你的温饱，长久累月的积累，也只是让你费劲地富足着。

跟着千万赚百万，跟着乞丐会要饭，你要学会有目的地融入更高维的圈子。

怎么融入？

就是和他共事！要么加入大佬的团队，要么成为大佬的员工。

总之要近距离接触，一起共事，知道他在做什么，以及是如何想的，如何做的。

同行老李说，前两年他招了个大学生，挺聪明的一小伙子，干得不错。

结果他把模式全学去了，去年出去单干。据说也是十几万纯利，超过大多数同龄人了。

这就是跟着百万赚十万。

大学生做对了什么？

进对了圈子。

误打误撞也好，刻意为之也好，圈子对他的影响，比他读了十年书更重要。

03.

学会为价值买单。

最顽固的穷人思维，应该是只知道索取，不懂得什么是价值互换。

典型的情况，是加上了某大佬，就叭叭叭地问各种问题。

“我好迷茫，怎么办啊？”

“有没有快速赚钱的方法啊？”

……

对方大概率会不理你，甚至是直接拉黑。

非亲非故的，他们是闲得发慌？还是本来就欠你的？

刚开始我也很苦恼要如何应对白嫖党，想着要不要每天抽时间回复一下，后来一个大佬告诉我：

“不要回复！不要回复！不要回复！

这些人最大的毛病就是索取，自己的时间不值钱，觉得别人的时间也不值钱。

你帮了一次，他就想着第二次，天然觉得白嫖你是正常的，你回复他就是应该的。

但哪天你不回复了，他就开始记恨你了。

这就是斗米恩升米仇，人性如此，我碰到过太多类似的人了。

所以千万别回复，刚开始的时候就别回，还不停地问就直接拉黑，比往后培养一个仇人强。”

我悟了。免费帮助=培养仇人，等价交换，才是长久之计。

索取的习惯一定要改，学会为价值付费。

04

学会适当包装自己。

自媒体、互联网的时代，是一个酒香但怕巷子深的时代。

再好的东西，货架上都琳琅满目，没人会注意到你。

富人赚钱，靠资本杠杆；

穷人翻身，靠影响力杠杆。

自媒体时代，就是一个可以快速放大杠杆的时代，不要只当观众，要成为参与者。

如果你真的有实力，请学会展示自己，让欣赏你的人为你助力。

你的财富，会随着影响力的放大而放大。

05

跟着时代趋势走，但不要盲目追风口。

比如你是开餐厅的，你要积极拥抱移动互联网，具体点说，是拥抱外卖，拥抱团购，拥抱短视频，甚至是拥抱私域流量，这叫跟着时代趋势走。

而不是不干餐饮了，去追一些所谓的风口项目，什么共享按mo椅、共享充电宝。

你必须要认清一点，大部分风口跟你一点关系都没有。

不要妄想着自己能成为风口上的猪，结果只会摔得很惨。

去做一只乘风的鸟，即使没有风也能起飞。

PS.关注头条号【王叔笔记】，发送“1”，可领取我原创电子书《网络草根创业指南》。创业6年，从0到百万，关于草根创业，压箱底的经验，全在这里面了。