

逛帖子时，经常会看到一些人在问开淘宝店卖衣服要去哪里找货源。作为一个从事鞋服电商行业N年的有关人员，今天就这个问题做一个比较详尽的分析。

关于淘宝服装货源怎么找这个问题，我们从几个方面来剖析：

## 首先，要明确你需要的服装货源品类

为什么要先确定你需要的服装货源品类呢？

因为确定了服装货源品类，就可以根据不同服装产业带的特色服装货源来确定从哪些地方拿货。

比如石狮男装闻名遐迩，新塘的牛仔裤占了中国牛仔裤交易市场的半壁江山，濮院的毛衣质优价廉，即墨的卫衣引流时尚潮流.....如果你到即墨拿石狮男装的货源，中间必然是经过1-2级代理商加价的，但是直接从石狮拿的话，基本上都是一手货源，在拿货价格上就会比较实惠。

## 其次，要选择适合你自己的拿货渠道

在淘宝开网店卖服装，拿货的渠道有很多，比如直接找工厂拿货，到实体批发市场拿货，通过货源网站拿货等都是可行的，但是也有不同。

### 01 / 找工厂拿货

如果你正好地处服装产业带，可以考虑直接找工厂拿货，但你的拿货量必须要满足工厂的最低出货量，不然工厂未必会搭理你，而且即便能拿到，价格上也不一定有多少优惠。如果你不在服装产业带内，但是需求量大，也可以考虑找工厂直接拿货，就是前期考察的住宿、差旅费等成本要高一些。

### 02 / 到服装批发市场拿货

如果你正好地处产业带内的大型服装批发市场附近，可以考虑直接到服装批发市场拿货，这样看得见、摸得着，还可以根据量的大小跟老板砍砍价，而且货源也基本上都是一手货源。比如像石狮服装产业带内就汇聚了石狮服装城、石狮青创城国际网批中心等众多中大型服装批发市场，来拿货的客商络绎不绝。但是如果你所处区域的服装批发市场不在产业带范围内，很多都是二批、三批及更多级的代理商，或者每次拿货都亲自到各个产业带的服装批发市场去挑选，成本上来了，在价格上就没什么优势了。就可以考虑从货源网站拿货。

### 03 / 从服装货源网站拿货

从货源网站拿货就是你不需要去往各个产业带服装批发市场，但是可以通过与各个产业带内工厂达成合作关系的服装货源网站拿货，只要注册一个账号，挑选自己中意的服装款式，申请成为分销就能完成服装批发。现在常用的服装相关货源网站主要有1688

（汇聚全国各地众多服装产业带工厂货源，但是要仔细甄别，因为上面也有很多二批三批货源）、青创网（主要汇聚石狮男装、杭州男装、新塘牛仔裤等一手货源，目前女装休闲类产品较多，时尚类女装完善中）、杭州女装网（汇聚了杭州、广州等产业带的时尚女装资源，也有一些男装货源）.....如果你想卖时尚运动男装，就可以考虑从1688和青创网拿货。

#### 与直接到工厂

、服装批发拿货不

同的是，通过货源网站拿货，基本上

都是可以一件代发的，

也就是常说的无货源开淘宝店，不需要一次性囤一大堆货，可以淘宝店上卖出去一件，再去货

源网站下单一件发给买家。这样

就可以减少拿货和库存成本

。而且大部分货源网站都有打通淘宝的端口，以青创网为例，你需要的货源可以一键铺货到你的淘宝店铺，后续的订单信息、物流流转都能直接传输到你的淘宝店铺后台。

总结了下，不论是直接从工厂拿货，到服装批发市场拿货，还是从货源网站拿货，根据自己的实际情况选择，具体看下表。