

- 1.永远不要与亲戚合作，因为你不知道他后面是否藏有刀子
  - 2.在利益面前，所有的承诺都是扯淡
  - 3.不要低估了人的狠辣程度
  - 4.对上要学会圆滑，对下要学会命令
  - 5.生意上不分对错，只分赚和亏
  - 6.所有的事情在你还没把握或冲动之前，先沉住气，再看看
  - 7.喜欢送礼物的人他不是傻，而是知道接礼物的人他的价值远远比礼物值钱
  - 8.对于别人白送的东西不要觉得自己赚了，因为送你东西的人，他能通过你赚更多的钱
  - 9.路边的免费礼物不要捡，因为你得付出代价（付出的不一定是金钱.....）
  - 10.所有的东西都讲究，等价交换
  - 11.创业不一定适合每个人，但每个人都想试
  - 12.创业前请先摆正自己，你能看到行业内容有多少，代表着你创业的尽头有多长
  - 13.对于创业者来说，所有的东西都得现学现用
  - 14.创业没有回头路
  - 15.刚入新行业时，请不要害怕向别人请教
  - 16.不要低估了那些看起来不合群的人，有可能你们不在一个维度上
  - 17.做生意的难易程度和金额的大小无关，大生意与小生意的难易程度是一样的
- 我是爱分享的阿兹老师，一位在社会摸爬滚打，短短3年一步步从幕前走到幕后的小boss

鞭打的越狠，成长的越快！

愿做你们前进路上的引路人

如果以上的内容，对于屏幕前的你们有所帮助，请不要吝啬你们的点赞，收藏，和转发

欢迎各位志同道合的人互相交流、探讨

你们的光临，就是我的荣幸