- 1.永远不要与亲戚合作,因为你不知道他后面是否藏有刀子
- 2.在利益面前,所有的承诺都是扯淡
- 3.不要低估了人的狠辣程度
- 4.对上要学会圆滑,对下要学会命令
- 5.生意上不分对错,只分赚和亏
- 6.所有的事情在你还没把握或冲动之前,先沉住气,再看看
- 7.喜欢送礼物的人他不是傻,而是知道接礼物的人他的价值远远比礼物值钱
- 8.对于别人白送的东西不要觉得自己赚了,因为送你东西的人,他能通过你赚更多的钱
- 9.路边的免费礼物不要捡,因为你得付出代价(付出的不一定是金钱....)
- 10.所有的东西都讲究,等价交换
- 11.创业不一定适合每个人,但每个人都想试
- 12.创业前请先摆正自己,你能看到行业内容有多少,代表着你创业的尽头有多长
- 13.对于创业者来说,所有的东西都得现学现用
- 14.创业没有回头路
- 15.刚入新行业时,请不要害怕向别人请教
- 16.不要低估了那些看起来不合群的人,有可能你们不在一个维度上
- 17.做生意的难易程度和金额的大小无关,大生意与小生意的难易程度是一样的
- 我是爱分享的阿兹老师,一位在社会摸爬滚打,短短3年一步步从幕前走到幕后的小boss

鞭打的越狠,成长的越快!

愿做你们前进路上的引路人

如果以上的内容,对于屏幕前的你们有所帮助,请不要吝啬你们的点赞,收藏,和转发

欢迎各位志同道合的人互相交流、探讨

你们的光临,就是我的荣幸