# 网上车保险

网上买保险最大的好处就是方便快捷。当前，市场上的汽车保险公司很多，而且保险的种类也很多，想要在网上购买到合适且安全可靠的汽车保险，就要对汽车保险有一定的认识与了解。
下面就和大家聊聊应该如何在网上购买汽车保险，希望对大家有所帮助。 购买汽车保险前，我们可以在网上使用车险计算器，计算出车险的价格，这样有利于我们购买保险。接下来，我将向大家介绍一下网上车险购买流程，其实和网上买车差不多。 首先进入到想购买车险的保险公司官方网站，必须在官方网站上确认，如果之前没有注册，则需要先进行注册，然后再填写自己的车险信息和一些自信，接下来就是车险险种的选择。 有好几种车险，大家可以根据自己的需求和经济状况来选择。其次，一些网站是先让客户确认电子保单信息，然后才进行支付。此外，在您确认您的电子保单信息之前，您需要支付费用。 我们都知道，交强险是国家强制规定必须投保的汽车险，而商业险则是自愿投保，以获取利润。

# 网上买保险哪个平台好

按照经营模式，网销渠道大概可以分为四类：
第一类，流量平台+产品链接（代理公司） 比如支付宝、腾讯微保。这些平台本身具有巨大的流量，于是，他们成立保险代理公司，代理销售保险公司的产品。比如支付宝的蚂蚁保保险代理有限公司。 第二类，自媒体+产品链接 比如深蓝保、保二爷、肆大财子、母婴大V、理财大V等等(微信公众号、小红书、知乎、今日头条都能搜到)。这些保险科普号、母婴号、理财大V一般是与保险经纪公司合作，或者本身就是某个经纪公司的保险经纪人。 合作模式有两种，一种是自媒体打广告，收推广费，比如母婴博主;一种是自媒体挂产品链接，收佣金，比如保险科普号。 为什么去年信泰人寿的达尔文3号火爆全网，主要原因是很多流量大V都在推荐。为什么小雨伞在妈妈群特别知名，主要原因是小雨伞经常与母婴大V合作，定向推广。
第三类，互联网保险销售平台（经纪公司） 比如明亚的700度、小雨伞公众号、慧择保险网等等，这些属于第三方经纪公司的网销平台。这里面，小雨伞、慧择仅销售线上的互联网产品，明亚既有线上700度的网销产品，也有线下的保险产品。
第四类，各家保险公司旗下的电商平台 比如泰康在线，平安金管家APP等等。一些短期险，比如意外险、家财险等，消费者可以直接在APP下单购买。 02
上述的网销渠道有什么区别？ 1、保险代理公司与保险经纪公司不同 简单说，保险代理公司是卖保险的，保险经纪公司是为投保人购买保险的，从定位来看，两者代表的利益完全不同。前者代表保险公司的利益，后者代表投保人的利益。 下图是明亚的经纪委托协议条款，合同明确约定，明亚会提供保单变更、续期服务、协助理赔服务等等。