这段时间，基金代销的江湖有点不太平，
仅7月13日-7月17日这一周就有5家基金销售机构领到监管罚单。

其中，乾道基金销售公司、电盈基金销售公司、微动利基金销售公司、喜鹊财富基金销售公司被责令暂停办理相关业务，时间长达3个月至12个月不等；

久富财富则被处以三十万元罚款，并责令停止基金服务业务。

被罚的理由也是五花八门，具体包括信息披露不合规，
基金从业资格人员不足20人，
考核评价指标体系不完善，
财务状况较差、高流动性资产的净值不足2000万元，未及时向监管备案等。

大家如果在这些机构买了基金也不用担心，相关的基金公司已经发布了公告，只是不能再申购，赎回业务不受影响。

（图片来源：广发基金）

好在这几家机构代销的基金不多，同花顺iFinD数据显示，截至7月13日，久富财富代销的基金数量只剩下8只，喜鹊财富代销1678只基金，乾道基金代销1089只，微动利代销910只基金，电盈基金代销114只基金。

这在96家独立基金销售机构中，也是吊车尾的存在。

天天基金
、盈米基金、蚂蚁基金等前8家机构代销基金数量均超过7000只，前十销售基金代销机构销售数量均超过6000只，而超4成的机构代销基金数量不足1000只，也就是说接近一半的独立基金销售机构生存困难。

加上今年上半年市场震荡，大部分主动权益类基金产品损失惨重，新基金或多或少都面临募集难的问题。

按基金成立日来看，截至6月29日，今年以来共有748只基金发行，发行总额达6659.05亿份，同比下降58.49%；而2021年同期，则有864只新基金成立，发行总额达1.6万亿份。

大型基金代销机构底子厚，还可以吃老本，小型基金代销机构很有可能为了销售规模和利润，就搞各种违规。

近两年，行业发展越来越规范，按照新的基金代销机构管理办法，牌照有效期只有三年，到期后监管机构会对公司的合规内控、销售保有量等进行审核，越来越多的基金代销机构因业务存在问题被监管处罚。

除此之外，准入门槛也越来越高。

前几年行业快速发展的时候，申请基金代销牌照只需要符合条件，小成本就可以申请，这几年申请越来越难。

今年以来共有4家申请基金服务机构注册的机构被中止审查，分别是瑞信证券（中国）有限公司、泰康人寿保险有限责任公司、高盛高华证券有限责任公司、格林大华期货有限公司。

这对我们买基金有什么影响吗？

现在全市场共有400多家机构拥有基金代销牌照，第三方机构只是其中一个渠道，除此之外还有银行、券商、保险公司等。

- 银行：153家；

- 证券公司：98家；
- 期货公司：29家；
- 保险公司：4家；
- 保险代理公司和保险经纪公司：5家
- 证券投资咨询机构：9家；
- 基金销售子公司：7家；

未来的竞争可能会更激烈，或许只有头部销售机构能够存活下来，咱们以后还是尽量在大平台买基金比较省事。

至于哪些是大型平台，咱们这
里可以参考一下中基协发布的2022一季度基金代销机构百强名单。

（图片来源：证监会）

百强基金代销机
构中，以非货基金排名依次是：
蚂蚁基金、招商银行、天天基金、工商银行、中国银行
，规模分别为11971亿元、7596亿元、6175亿元、5140亿元、4396亿元
，5家总共35278亿元，占前100强总量的45%；

“股票+混合”基金统计排名依次是：招商银行、蚂蚁基金、天天基金、工商银行、建设银行；

从独立基金销售机构来看，蚂蚁（支付宝
）、天天和腾安（微信）三家互联网平台优势不改；

从大类占比上看，公募基金销售非货保有规模前一百名中，商业银行的保有规模占总非货保有规模的48.77%，其次是独立基金销售机构，占35.48%，第三名是证券公司占15.75%。

总的来说，基金销售三个主要渠道银行、券商、第三方代销平台各有优势，而当前监管趋于严格，根本上也是为了保证基金销售行业的持续发展，以便更好地保障咱们持有人的利益，算是个好事。