

最近，市民小刘找到中幸黄金咨询，在6月29日她前往当地的金店变现自己的黄金饰品，当时店内明确标注黄金销售价为509元/g，而自己卖金的话，店内收金的价格却是393元/g，在此基础上还要加收一定百分比的服务费、损耗费，等于只能以380元/g左右的价格出手，小刘很不理解，为什么买金和卖金差距会这么大？当时自己买金饰的时候是400多元每克购入的，这么算来，自己不只不能保值，还亏了不少。

其实啊，像小刘这样的黄金饰品消费者不在少数，还是应该树立正确的消费意识，首先购买黄金饰品属于消费，虽然也有标准买入金价，但其中包含了品牌溢价、工费等各种中间费用，而当时购买金饰的时候，想来也是冲着愉悦心情、特殊纪念等原因购入的，不能视作投资；其次黄金饰品的确已经属于消费品当中较为保值的首选，在现金流紧张的时候，还可以用作变现回收，如果考虑投资，更建议购买金条、金币、金豆这类实物黄金。

那么，小刘这样的情况，怎么样才可以把闲置黄金卖出高价呢？中幸黄金为您支些招。

第一，找正规机构，黄金供应链更佳

如何辨别是否是正规机构，要看多方面，比如是否是专业专注于做黄金行业的，是否拥有国家机构颁发的牌照等，作为消费者出闲置黄金，直接选择实物黄金供应链企业更佳，目前市面上大多为二三级中间商或者更小收金店，都会收取高额比例的手续费、损耗费、服务费等，而供应链企业多为拥有牌照的实物黄金炼金厂，没有中间商赚差价，自然可以给到市场少有的高价。

第二，看回收流程，收金过程要透明

很多黄金回收的机构收金流程十分繁琐，除了要买金凭证等各类证明文件，还要明确收金抽成，如果遇到一些不正规的个人或者打金铺“小黑屋”操作，导致过程不

透明，甚至有猫腻，会直接给卖金消费者带来损失，所以，在卖金之前，一定要了解清楚对方的服务全流程，确认清楚报出价格是否是国际实时金价，没有虚假报高也没有过分压价，中间有多少手续费，验金流程是否透明等全面了解后，再考虑是否卖出。

第三，观收金设备，确保是诚信经营

有的收金机构搞差别收金，分品牌、成色、新旧，事实上只要是真金是完全没有影响的，无差别收金才是真正做到诚信经营的第一步，曾经中幸黄金遇到过小心翼翼的客户，还会自带硬币称重，以此来验证收金秤的克数是否准确，一枚硬币通常为6.1g，这种方式很有意思，也确实也不失为一种很好的设备检验方法，收金设备是否是专业的、精准的，也会影响最终交易的价格。

掌握以上几点，选择供应链收金机构，清楚收金流程，准确的验金设备，无论是小刘，还是任何一位想要通过黄金回收变现的消费者，您的闲置黄金基本都可以卖出市场水平的高价啦！