

最近有几位朋友生意做得挺好的所以在考虑买车，谈到了这个话题，所以就小研究了一下市场，分享了给朋友，现在想要分享给更多人了解，随时欢迎新的意见，希望我们都能有更好的车。

买新的

试试新车

新车的巨大优势是三重的。首先，您可以选择所需的确切规格。其次，如果出现问题，您可以获得完整的制造商保修保护。第三，无需担心未知的历史。

这些也不是购买新产品的唯一好处。较新的汽车将拥有更先进的技术，其价值不应被低估——尤其是在燃油效率

（最近已取得巨大进步）

和安全性方面。不利的一面是，现代汽车

的大多数故障也确实源于电气故障，其中许多故障在路边不容易治愈。

购买二手

购买二手车除了可以帮助社会达到碳中和和减低排放外。一个很大的好处是您可以避免折旧带来的财务损失——新车一离开陈列室就会消失大约20%的价值。新车的贬值速度比二手车快得多。当您开出一辆新车时，它会立即损失9-11%的价值。在12个月内，平均每辆汽车将贬值20%。在那之后，汽车将在五年内每年损失其当前价值的15-25%。

折旧图显示价格快速的下降

在那之后，折旧仍然发生，但速度较慢。考虑到这些数字，购买一辆2-3年的车辆意味着您将获得一辆几乎全新的车辆，而不会对自己造成任何折旧。车辆模型以不同的速度贬值。

奔驰 C260的例子

例如，豪华跑车的折旧率很高，因为典型的购买者总是想要最新的车型。被认为可靠的车辆折旧最慢。相反，召回或已知维修费用高的车辆折旧率极高。虽然您可能会找到便宜货，但在购买其中一种型号时，您必须仔细考虑持续维修的成本。

引入更长的工厂保修期也增加了二手车的吸引力——让购买二手车的人更加安心。超过一半的二手车销售来自汽车经销商。最好的二手车通常是在制造商批准的二手车计划中找到的。您将为他们支付更多费用，但客户体验与购买新产品相差不远。从非专业但有信誉的经销商处购买仍然比私下购买更贵，但如果您遇到问题，您可以期望得到体面的支持。

私人购买会为您提供更好的价格，而在拍卖会上购买通常是购买二手车的最便宜途径，但真正的便宜货很少见，买家很少会与卖家卷土重来。购买二手车的最大缺点是对汽车历史的不确定性。“计时”或篡改记录的里程仍然是一个问题。理想情况下，汽车将具有完整的服务历史：如果没有，您可以通过历史检查的形式购买一些保证。

购买几乎全新

如果您购买几乎是新的，您通常会从经销商的示范车队中获得一辆汽车，或者从他们的“预注册”库存中获得一辆汽车（名义上由经销商购买以达到销售目标的汽车）。

很多品牌都有官方认证的车

在一个层面上，这个选项看起来是两全其美的选择。它为您提供现代、省油和安全汽车的所有好处，但会带走很大一部分“展厅外”折旧。

缺点是注册文件上的额外名称——这将降低汽车的转售价值——以及选择的限制。在规格方面，您可以获得经销商认为最适合示威者吸引力和易于转售的任何东西。他们能很好地判断市场需要什么，所以这不是一件坏事。

几乎新车将行驶数千英里。不足以对它们的吸引力或驾驶性能产生任何影响，但足以消除那种“新车”的感觉。对于一些买家来说，这足以避免他们。其他人会欣赏他们比购买新闻所代表的节省这一事实。在您承诺购买之前，与经销商确认预先注册的汽车的制造日期很重要。您可能认为您购买的是2016年的汽车，但它实际上可能是2015年的车型。这显然会在出售时达到其价值。购买任何汽车时要记住的关键是设定预算并坚持下去。

这是一个买方市场

。如果您无法就梦想中的汽车达成一致，请不要担心：在某个地方，会有另一辆同样出色的。

你觉得新车还是老车更好呢？

[#汽车##省钱##好物##碳中和#](#)