9724网址导航怎么样"},"summary":{"text":"1 260109 景顺内需增长2 2.6420 2.6420 2.4990 2.4990 0.1430 5.72% 历史净值走势图 2 260104 景顺长城内需 4.1890 4.8790 3.9800 4.6700 0.2090 5...

原文查看公众号
财富经纪人Tina因为原文一直审核不通过，也不知道是什么原因，我写的很客观。

所以只能截取一部分内容回答。

美国友邦？偿付能力？全球理赔?

一、中国唯一的外商独资公司，是否还是美国友邦？

2009-2014年，AIG陆续出售友邦保险股份，成为总部设在香港的泛亚地区独立上市人寿保险集团(HK:01299)，业务分布18个市场与地区。

哎，至此美国友邦，成为泛亚友邦。

1. 我们经常听说“百年友邦”，怎么来的呢1919年12月12日，史带先生在上海创立了美亚保险公司(
AAU），即后来的AIG。此后专门针对华人可保的友邦人寿（Asia Life Insurance Company）成立。

二战爆发后，因为局势等原因，1942年停止所有业务，退出中国市场，将总部迁到美国纽约，至此成为美国AIG。因此埋下老保单事件（张近德事件），过去缴费的保单，无法获得理赔（拒保，不承认与原友邦的继承关系），这个可以百度查询。

也就是二战1942年到1992年之间是空白期，之前在友邦购买保险的人理赔无门。

1992年, "AIG returns to its roots."。

1992.9.25日，美国国际集团AIG的全资子公司友邦经国务院同意在中国获得保险牌照。名称叫“ 美国友邦保险 “。

2008年金融危机后美国国际集团AIG濒临破产，“大到不能倒 Too Big to Fail”的AIG四次接受美国政府提供的总额高达1823亿美元的贷款，并且为了偿还贷款陆续出售友邦AIA，为了“替母还债”及生存，通过IPO上市还清了债务。

至此，与AIG 再无瓜葛。

友邦香港是于2009年在香港注册成立，并与2010年在港交所主板上市。

2010年友邦保险IPO上市以来，其股份非常分散，2017年半年报数据来看，公司没有持股超过10%以上的股东，大股东主要是国际大型金融机构。

友邦与其他保险公司不太一样的一点是，每一个分公司均是独立的主体，独立经营，独立核算。想想去年台湾友邦裁撤代理人事件，闹得沸沸扬扬，但不影响其他区域的代理人政策。

不得不说，独立上市的友邦保险的盈利能力是有目共睹的，2017年世界500强排名中排第383名，这个后面也会讲到。

在中国大陆的分公司有上海、广东、深圳、北京等分公司，以及东莞、江门等子公司。此前我国法律不允许外商独资的寿险公司直接进入我国市场，因而友邦只能在各地分别申请业务资格，却无法获得法人资格而成为子公司，正因如此，友邦的运营范围和业务扩展受到很大的限制。

而这种情况将会改观。

2017年1月，国务院印发《关于扩大对外开放积极利用外资若干措施的通知》，在“进一步扩大对外开放”中提到，服务业重点放宽银行类金融机构、证券公司、证券投资基金管理公司、期货公司、保险机构、保险中介机构外资准入限制。

无论互联网保险的兴起还是外资准入机制的变化，都代表保险行业越来越进入充分竞争的市场。对于消费者是利好，对于从业者有更多的挑战，对于监管层也提出了更高的要求。

偿付能力？不知在发各种信息的时候是否自己求证过？

有没有翻过保险法第一百零一条《最低偿付能力》？

《保险公司偿付能力管理规定》第三条规定：“保险公司应当具有与其风险和业务规模相适应的资本，确保偿付能力充足率不低于100%”

偿付能力充足率=实际资本/最低资本。

偿付能力是保险公司偿还债务的能力。保险公司卖出去的每一张保单对于保险公司

都是负债，所以这个阶段（按季度考核，所以是动态指标）偿付能力充足率达到100%说明，保险公司的资本刚好偿付保单赔付请求即负债。

偿付能力低，银保监会会将其列入重点监管对象，要么提高资本、要么降低负债。

具体做法是增加资本金、办理再保险；限制业务范围；限制向股东分红；限制固定资产购置或经营费用规模；限制资金运用的形式（比如增设分支机构、责令拍卖不良资产、转让保险业务、停止接受新业务等）。

偿付能力高，说明股东运用资金及投资经营能力有限，保费规模相对低，保单总体销售能力不强。所以我们看到有的新公司偿付能力充足率能达到千以上，不用羡慕，他们也很发愁。

那么，关键的问题是，保险公司的偿付能力充足率是否会影响我们保单将来的赔付呢

答案是不会！（请参考保险法96条-101条）

或许这篇文章能给您答案： 我买了重疾险，保险公司会不会不赔啊？

二. 中国保险业利润率最高的保险公司保费规模在外资保险公司排行中排前5，但利润率却一马当先。

保险公司的利润来源有三，死差、费差、利差。这三差影响保险产品定价，进而影响保险公司的利润。不得不说，友邦的利润让很多公司自愧不如。

所以，有人就想了，那我买分红型产品岂不是赚了。

Too Young Too Naive.

有人认为买了分红型产品就是保险公司的股东了？

分红型产品分的是可分配盈余的70%。

是分红产品的预定利率与投资收益率之差的盈余再减去相应成本以及平抑基金后才能说有可分配收入，那么到底可分配盈余是多少，你清楚吗。

分红是不确定的，为了分红有收益，通常带分红的产品预定利率都比正常产品要低，也就是我们要花费更多保费获得相应的保额。

超纲了，有机会再聊这部分。

想分红，请买股票。

原文请查看 公众号 财富经纪人Tina

友邦 保险 是 美国 还是 香港 的？- 希财网

搜索百度，友邦保险全称美国友邦保险有限公司（“AIA"），美国国际集团（AIG)的全资附属公司。

但实际上，2012年AIG出售友邦保险股份，使其成为注册地在百慕大的东南亚保险集团公司。

至此，美国友邦保险（百慕达）有限公司改为友邦保险（国际）。

而且，友邦每一个分公司均是独立的主体，独立经营，独立核算。

就是说，友邦在内地的人寿公司也是独立经营核算，独立的产品体系。与香港，新加坡等其他东南亚国家的分公司是兄弟公司。而与已经分手的AIG、与美国没有半毛钱关系。

微信公众号：热带雨林札记