

俗话说得好：“钱不是万能的，没有钱是万万不能的。”每个人都离不开钱，大部分人都想好好赚钱，多赚钱，却对钱背后的经济学知识不太了解。

当然，这也和经济学知识的门槛比较高有关系，没有专业学过的人很容易被眼花缭乱的知識弄得一头雾水。

为了帮助普通人也能很好地学习经济学，普林斯顿大学经济学博士亚瑟·奥沙利文和麻省理工学院经济学博士史蒂文·谢弗林一起写了这本《经济学究竟是什么》，采用“情景式案例——核心关键词——核心关键词——手把手分析——应用场景”的方式，简明扼要的向读者介绍经济学里最基础的概念。

只要牢牢抓住五个核心原理，就能精准地理解基本的经济概念，理解纷繁复杂的经济现实。

一． 机会成本原理

经济学是一门研究选择的科学，这个观点在机会成本这个原理上体现得淋漓尽致。

所谓的机会成本，就是说不管我们做什么，都必须做出选择。比如说，晚上10点睡觉，9点洗漱完，只有一个小时的空闲时间，我们必须做选择，这一个小时是用来玩手机，还是看书，还是打游戏，或者做些别的什么事，做一件事就意味着我们放弃了做其他事的机会。

因此，机会成本原理的定义是：某事物的机会成本是指你为了获取该事物而放弃的东西。

二． 边际原理

经济学虽然是关于选择的科学，但现实生活中的选择却没有书本上写的那么简单。

所谓边际原理，指的是微小变化引起的后果。比如一个学生想提高英语成绩，她可以选择每天多学半个小时，但每天多学半个小时真的能让她的成绩有显著提升吗？

如果有提升，那么收益就是大于成本的。

边际原理的定义是：只要增加一项活动的收益大于实际成本，我们就应该不断增加该项活动，直到边际收益等于边际成本。

三． 自愿交换原理

从经济学的角度而言，人们所做的每一个选择都是从自己的利益出发，一个人能愿意主动做一件事，很大概率是因为这件事对自己有利。

这就引出一个自愿交换原理：除非交换能增进福利，否则自利的人不会将一件东西与另一件东西交换。

比如说我们读大学，是用四年的时间和金钱去换一纸文凭，大学接收我们作为学生，也付出了一定的成本，但它也得到了我们的学费。

我们工作上班，也是自愿用时间交换金钱，而公司是用金钱来换取我们的脑力体力劳动。

哪怕是在感情中，两个人能够在一起，也是因为互相吸引对方的点，且这些吸引的点也是自己需要的。

这个原理也给我们一些人生的启示：我们想要在社会上立足，不管是物质上还是精神上，都要有能够交付出去的价值，简单来说，就是被利用的价值。

四． 边际报酬递减原理

当一个人基础很差的时候，周围的人会安慰她：“没事，这说明你的进步空间很大。”从经济学的角度而言，这不是一句鸡汤，这是事实。

一个人从30分进步到60分比较容易，从60分到80分可能也还好，但从80分进步到90分，甚至100分，要付出的努力可能就是之前的百倍，千倍了。

这就是边际报酬递减原理：假设一种产品的生产需要两种或更多的投入要素，我们保持其他要素的投入不变，只增加一种要素的投入，当这种要素的投入到达某个点（边际报酬递减点）之后，产品产量将会以递减的速度增加。

也就是说，在刚开始的阶段，努力和付出是成正比的，但过了某个点之后，再像之前那么努力就没法得到和前期一样丰厚的回报了。

五． 实际价值—名义价值原理

最后一个核心原理就是实际价值——名义价值原理，这个原理的含义是：“对人们来说，真正重要的是金钱或收入的实际价值，即它的购买力，而不是它的表面价值。”

我们现在经常说“钱不值钱”，就是这个原理的现实解释，以前一块钱可能能买十根辣条，现在只能买一两根，金钱的实际价值是贬值了的。

所以，真正重要的是我们赚的钱可以买多少东西，比如一个人月薪一万，如果是在十八线小县城，那就算很高的工资了，如果是在大城市，可能就不算那么高了。

经济学的知识包罗万象，又与现实生活很贴近，学好经济学不仅可以增加知识，开拓视野，还可以帮助我们在生活中做出正确的决策。学习经济学，不妨就从这本《经济学究竟是什么》开始吧。