

中国的银行都在为自己的收入增收想尽办法让客户贷款，房卡。而西班牙银行却能在收入上细分化，门坎化，增加你的费用，卖给你保险，他坐收收入。以此来获得你在银行的服务。

今天我来说说遇到的情况。本人在西班牙有一家小商店，美名曰（公司），当然银行账号也是公司账号的。快二十年了，也不知道国内公司银行账号怎么运转。反正最近我是遇到了很郁闷的事。事情是这样的，随着疫情的影响，人们的生活习惯也发生了变化，以前不喜欢用卡的人。越来越的人也像国内一样，0.7欧元的东西也要走银行卡，所以我们这些中间商付款也越来越多的用银行卡了，可是就在上个星期，我们被停卡了。理由是我们公司每个月只能刷卡付款累计限额不超过1000欧元，其他的只能手机转账，或者你要求银行开支票，当然你不能免费用开支票这个服务，得付费。还得在他们那里买各种名目的保险。保险！就是坐等收款啊。我的意思是，我可以申请借记卡吗？我只要账号有钱，我可以刷卡就可以，他说，因为我们的服务是你刷卡，扣钱是在第三天后，所以不能用借记卡，只能用信用卡，你这个信用卡只能累积刷卡1000。我的天，我的钱在银行，受他限制这么多，所以，他们的银行有多霸道！这就是他们的赚钱模式。最让人急的是。今天的约会，我称之为约会，为什么？我想找他们有事，必须预约时间，我是半个月前约的，他们给了我今天的时间，据说以前的都满了，我只能等到今天，等到到约的时间了，跟他们坐下来谈了将近一个小时，前半部份几乎都在跟我谈有关保险的事宜，到最后我忍无可忍的跟他说，我想尽快把我的限制提上去，他才告诉我，我要达到他们一些条件才可以提升我的额度，刚开始我一度不明白我自己账号里的钱，为什么有限制，最后他才跟我说，他们的到账是延迟两天，所以他们要为自己买保险，最后我是明白了，原来我要为他们的技术落后（不知道是有意还是无意）买单。最后附上一副在北部bilbao博物馆里看到的一副画，我称之为丑陋的.....