

A企业的财务经理

小王最

近很苦恼。受

疫情影响，公司发出的货客

户无法按时结账，需要延期付款

，而公司采购物资用的是银行承兑汇票结账的，眼看公司的流动资金越来越少，资产负债率越来越高，真是愁煞人呀，小王的头发都快掉秃了。。。。

小王去银行咨询融资产品，客

户经理向他推荐了国内信用证

产品。和银行承兑汇票相比，企业开立信用证属于表外业务

，可以不计入资产负债表，这样，公司的资产负债率就不会快速上升啦，而公司发出的货物用国内信用证结账，可以给予客户长达1年的账期，客户不用马上付款自然愿意多订货，公司产品的销量增长啦！

最近，公司为了降低成本，考虑赴新疆采购一批物资。由于供货方是新的业务伙伴，为了保证发货时间和发货质量，A企业决定与供货方协商用国内信用证进行结账。在信用证开立时，双方将就发货型号、发货期、物流、保险等条款

承兑

，A企业就不会因货物问题丧失货款。对于新的供货商的各种不确定性，采购方用国内信用证结账真是吃了一颗定心丸呀。

而对于A企业，赊销收到的国内信用证可以去银行议付，用贴现率的成本把信用证项下应收债权变现，而使用福费廷直接卖断的话，应收债权将无追索地变成银行存款，使资产负债表

资产负债率下降，公司现金流

增加。目前有些银行国内证议付业务可以达到15分钟内到账，企业融资成本降低，融资手续简化，现金迅速回笼，这个金融产品实在是太给力了！直接解决了企业的燃眉之急，小王同志的头发又慢慢长多了哦.....