

相信很多快手商家对快分销佣金的结算规则与计划优先级标准还不太了解，本文就将对该内容进行讲解，有需要的商家可以收藏以便日后参考哦！

快分销一般采用分账结算方式，买家确认收货后7天同时将货款结算给商户、将CPS佣金结算给推广者/招商团长/快赚客及快手平台、将商品交易抽佣作为技术服务费结算给快手平台。分销佣金计划优先级如下：

1、专属独立

与其余商品计划、普通招商互斥。新商品设置计划，均会走如下互斥逻辑：

（1）如果一个商品推广状态为开启的专属计划，则该商品不能再设置普通计划、商品定向计划、不能报名普通招商活动。

（2）如果一个商品已经报名专属招商活动，活动状态非已结束或者已删除，则该商品不能再设置普通计划、商品定向计划、不能报名普通招商活动。

2、专属可以转换为普通

（1）如果一个专属计划的商品想要报名普通招商活动，可以取消专属推广后，再次去到普通招商活动报名处重试；

（2）如果一个专属招商的商品想要添加普通招商计划或者报名普通招商活动，可以取消专属招商活动报名后，再重试；

历史数据，存在普通计划和专属招商的，仍然存在，不做取消操作。

但同一商品的佣金率优先级统一走以下逻辑：

专属招商/专属计划>商品定向>店铺定向>普通招商>普通计划。

注意：在一个商品针对一个达人同时存在专属招商和专属计划时，按照最高的结算。

【编辑整理/甩手网】