

关于中国人保财险点人保财险是怎样的？

不管财险和寿险一样都是有考核的。做保险业务其时就是一种自主经营的模式，以保险公司是一种代理的关系。去哪家公司都差不多，大公司有信誉优势，小公司有价格优势，还是靠你自己来运作。保险是好东西，只是现在国人对它认识不够，西方国家人均都是有几件保单的（财产险和寿险），中国是平均几十人持有一份，四川汶川死了9万多人保险公司只赔付出几千万。在寿险之所以要新人先做身边人保险，是因为熟人比较容易做，达到一些锻炼好接着去陌生展业。你要是觉得自己可以做得好就大胆去尝试，网上许多都是不了解保险行业的运作情况瞎起哄的。

河北人保财险待遇怎么样

待遇挺好的呢，就是得看你是什么岗位了呢，要是销售岗位压力就比较大了