

如何明确自己的职责？

职责清晰是管理工作的基本准则，任何工作都是从明确职责开始的。明确自己职责的主要方法是：先要学会自我介绍，然后询问他人的工作角色和对某些重要工作的看法。

为什么报价要明确？

因此，你的开盘报价 或向对方提出的要求要坚决而果断，没有保留，毫不犹豫。这样，才能让对方认为我方是诚实而认真的谈判伙伴。尤其值得注意的是，千万不要准备一份具有详细论证的长篇陈述交给对方。这样做，你会在30 秒钟之内失去对方对你的注意力。之所以绝对不可这样做，其原因有多种：你给出的信息量太大了，对方不可能瞬间消化掉这么多材料;你没有把这些材料做到符合对方的需求；你不容许对方有所反应;你不可能确保你会使对方同意你的建议;你提出建议就好像在押宝。