

## 做微商注册什么公司吗？做微商注册什么公司吗？

你可以去平台注册，拥有可以展览自己的小店，像是mcmore这个平台注册是不收费的。一般微商是不用注册公司的，有个平台注册会更加高级些这样子而已

## 微商易注册的邀请码怎么获？微商易注册的邀请码怎么获得

目前微商易采用的是邀请码注册制。也就是说，你要注册，必须有邀请码才可以。我可以送您邀请码：6Z9ZE6C

## 做微商有风险吗

没有风险的，但是需要你努力的哦！

## 做微商需什么条件

1、做微商，如果刚开始从来没有接触过，那莫你需要找到一个优质的货源，找货源的同时也是在找一个靠谱上家。这些事可以通过和前辈们沟通交流来获取可信的资料信息的。然后再拿主意看是否要从你聊天的商家这里拿货。目前拿货都是有要求的那就是必需做人家的代理才给拿货资格。2、货源确定了先不急拿货，此时要了解的是你拿货的上家人品怎样，还是通过一些谈话技巧了解，当基本确定是个负责任的上家的时候ok你运气很不错快搞定了。还差一点。3、还差的这一点，就是，看看你的上家到底有没有能力教你更多的微营销实际操作经验和知识，如果连你自己都可以想到的东西你的上家做不到，那么，这个上家就要pass掉了继续找吧。记住，以上3点息息相关，你要找的商家要同时具备，那才做微商最好的开始。4、代理成功后，给大家大概讲一下加入微商后的交易流程。第一，把你在商家那里要拿的货的所有产品图，全部搬到你的空间作备用和给客人看产品时查看。方便客人才能促成成交。第二，你的上家发什么，你跟着复制粘贴甚么到自己的空间和微信。如果做个十天半月的熟悉了，ok那你就自己组织语言和段子附带你的产品图在空间或微信更新产品了。写的内容尽量要切入实际融入生活，给别人提供价值让别人对你产生好感信任感。第三 当客人询问产品时，需要自己的一些技巧来跟客人交流互动促成成交，客人要下单时，可以通过支付宝，或第三方交易平台，或微信支付。付款成功后，那莫这单成功了60%了完成交易后就需要留下客人的电话 地址和姓名，然后你自己把这些资料发给你的上家并把拿货的钱给你的商家，这时你的上家就会按你客人要的货发单了。你只需要赚中间那利润就可以了。如果自己囤货的话是要自己发给买家哦。后期就是需要呢对客人的一个跟踪服务了直到收到货用

完满意为止。ok恭喜你 你的单子成交了。中间的差价就是你的利润。