

在很多人的愿望里，赚钱都排在最重要的前几位。

不管身处哪个年代，我们都希望拥有足够的金钱。可是要如何赚得更多的钱呢？

在《颠覆平庸》这本书中，作者分享了自己月入6位数的秘密：突破自己的认知局限、舍得付出，用自己拥有的东西去交换未来想要的东西以及富人思维。

如果你也想在财富上有所突破，不妨去学习和实践一下。

## 认知，才是关键

有人说：你永远赚不到你认知范围外的钱，除非靠运气。即使靠运气赚到了钱，也会因为财不对位而最终把它亏掉。

你所赚的每一分钱，都是认知变现；你所亏的每一分钱，都源于认知缺陷。

你能够赚多少钱，取决于你的认知有多高。

在《遥远的救世主》里，王庙村的冯世杰、叶晓明、刘冰和丁元英一起开了一家生产音响的公司，叫格律诗。

当时，全国音响的领头羊是乐圣公司，刚开始时格律诗开始从乐圣订购核心配件，步入正轨之后，丁元英决定加大科研力度，以最快的速度冲至行业顶端，然后通过低价销售，迅速抢占时常份额。

冯、叶、刘三人并不理解丁元英的做法，他们跟丁元英合作的理由就是丁元英能够带着他们一起赚钱，他们不想冒险，也不想去争行业老大。

很快，乐圣公司对格律诗的低价销售进行乐反击，以不正当竞争为理由将格律诗告上了法庭，为此格律诗将支付天价的诉讼费。

冯、叶、刘三人害怕了，背着丁元英去找林雨峰求和，求和失败之后，立马就找董事长欧阳雪退了股。

后来，事情并未如三人所料，格律诗打赢了官司。他们根本都不了解，丁元英对公司的定义就是扶贫公司，根本不是传统意义上的工业化生产，所以也就不存在不正

当竞争。

看着官司之后公司的身价翻了几倍，冯世杰等人的肠子都要悔清了。

与此同时，深谙商业之道和丁元英为人的欧阳雪，在三人退股的时候将他们的股份全部买入，成为格律诗最大的股东。官司打赢之后，赚回了好几倍的利润！

这场诉讼就变成了一个镜子，照出了每个人的认知，照亮了高认知人的一生。

很认可这样一句话：“  
未来钱找人，而不是人赚钱。财富永远都会流向最匹配他那些高认知的人。”

高认知的人，站得高，看得远，用高质量的思考去洞悉赚钱的本质，赚取更多的金钱。

低认知的人，局限于眼前的细节，不懂得破局，只会低质量的勤奋，被束缚在越忙越穷的循环里。

只有突破了自己的认知局限，我们才能够看到更多更广阔的机会，去赚取更多的钱。

## 付出，才有收获

有人说：有能力，不愿付出，也不会有成就；没能力，但能付出，最终会有收获。

这世界上，从来没有所谓的不劳而获。如果你想收获，必须得付出！

在中国的外交部，有一位不得不提的女中豪杰--华春莹女士。

华春莹今日的荣誉和成就，是她一步步努力积攒的文化底蕴，更是她奋斗多年的最佳证明。

华春莹本科就读于南京大学外语系，刚入学时，她的英语口语欠佳，词汇量也不如其它同学，让她一度有些自卑。

于是她发愤图强，硬生生给自己定了个“一年”的目标：要求自己必须在大二时能够说出一口流利的英语。

在那一年里她除了吃饭、睡觉和上课，其他的时间都在恶补英语。利用收音机一点一点纠正语音，随时带本小册子，随时随地记单词，不厌其烦地找外教聊天。

日复一日的坚持和付出，让华春莹华丽转身，不到一年时间，她就成为了学校的佼佼者。

当然，她并没有就此停止努力！

大学期间，华春莹是班上唯一没谈恋爱的女生，她把时间都用在學習上了，认真听课和自习，专心记录所学内容。她做笔记的专业和细致程度，甚至一度超过老师的教案。

毕业之时，她凭借自己扎实的专业知识和综合实力水平，从清华、北大等一众著名高校学子中脱颖而出，成为当年唯一一名进入外交部的女毕业生。

进入外交部之后，从基层做起，每一步都稳扎稳打，蛰伏二十年，最终成为中国外交史上第5位女性发言人。

有句话说得很有道理：  
只有付出了别人不愿付出的努力，才能得到别人意想不到的收获。

你想要得到什么，你就得去付出，或者说拿你拥有的东西去交换。

你是否愿意用“一个小时的睡眠”去交换“一本书的知识”

你是否愿意拿“看小说的时间”去交换“一次技能的学习”

你是否愿意牺牲眼前的安逸，去换得未来的从容？

眼前的不利，可能是五年、十年前的懈怠造成的，而今天的付出，将会成为对未来最好的馈赠。

像富人一样思考

面对同一笔金钱，富人考虑的是如何用钱生钱，穷人思维是：我就这么多，我得省着点花。

巴菲特的富人思维，让他从一无所有成为了世界首富。

巴菲特结婚前有一笔积蓄，够买一套房。但他没有直接买房，而是跟未婚妻商量，用积蓄买一套房或者用手上的钱投资，赚取足够的钱之后，买个更大的房子。

他们选择了用钱生钱。

于是，他们就租了房子结婚。婚后1年，他们的第一个孩子出生了，他们没有买房；婚后4年，巴菲特成了一家公司的合伙人，他们还是没有买房；又过了2年，他们才去买房。

他们并没有把手上所有的钱都用来买房，而是选择了一套很一般的房子，然后一住就是几十年，多余的钱全部用来投资了，让手上的钱不断地滚雪球，越滚越大。

时至今日，巴菲特已经成为世界上最富有的人之一。

我们的观念、思维方式和行动，决定了我们最终能够成为怎样的人！

富人在乎的是把金钱的雪球越滚越大，为此愿意去迈出舒适区，去承担风险。穷人在乎的是安全感，保护好已有的东西，因此只能固步自封，越来越穷。

穷人用体力赚钱，富人用智慧赚钱；穷人只关注眼前得失，富人更在乎长远利益；穷人做事急功近利，事倍功半，富人深谙复利之道，践行日积月累，事半功倍。穷人永远在错误的循环里徘徊，富人的财富越滚越大。

只有像富人一样思考和行动，才能够靠近和成为富人。

猎豹CEO傅盛说过：贫富差异，根源在认知水平的参差。

愿我们每个普通人都能够努力去提升自己的认知水平，舍得自己拥有的时间和精力，像富人一样去思考和行动，认真赚钱，好好生活！