

电话销售如何吸引客？电话销售如何吸引客户

二、常见问题 1、每个电话营销人员需要处理海量的客户线索，难以管理，如果要对客户线索按各种类型分类，工作量极其庞大，电话营销员习惯把每个电话记录记在自己的本子上，管理者很难掌控，由于需要再次访问的线索很多，电话营销员容易遗忘，经常遗漏了线索，作为管理者，您当然希望知道每个电话营销员每天打了多少电话，多少是有价值的，然后您还希望根据自己的分类习惯对线索进行分类。

汽车销售应该搞什么活动能吸引客户？

价格。价格优惠幅度大才会吸引买家。这个是硬道理。像什么搞些美女露露大腿和乳沟什么的促销噱头只能招揽些围观群众，对销售没直接拉动作用。说白了，一个字：钱！！！！