

每个人的创业史都是一个如泣如诉的故事。创业要面临来自不同方面的风险，要应对各种各样的挑战，就像驾驶着一艘远航的船，不知前途是风平浪静，还是惊涛骇浪。创业也像拿着青春作为筹码，去进行一场风险投资。有智慧有胆略的人可能在风险投资平台上实现自己的价值，而有的人可能铩羽而归，最后只能留下一声无奈的人生长叹。

一、高风险可能带来高回报，也可带来高损失

人们愿意承担风险去创业投资，是因为金融家们常说高风险带来高收益。天下熙熙，皆为利来，天下攘攘，皆为利往。绝大多数人，见了金钱都会把眼睛睁得大大的。甚至有的人就像小说中的葛朗台，可以几个小时用眼睛盯着金子。在金线的诱惑面前或激励面前，有人想通过高回报，让自己过上好日子；有的人想通过风险投资，来证明自己在这个世界上的与众不同。

风险投资是美国人的发明，已经成为美国的精神象征。风险投资既有激励人去创新、去探索的好处，但也有让人疯狂、麻痹的坏处。在市场经济大潮下，现在风险投资理念也正被国人所接受，尤其和年轻人的阶段性心态结合，更容易产生“赌一把”“博一下”的情绪。风险投资甚至成为年轻人去创业的一个理念基础。在年轻人心里，总觉得反正自己“一无所有”，创业即使失败了，无非我还是站在起跑线。

进行高风险的创业，一定要做好心理准备。事实反复证明，80%的创业都是失败的。这是创业的铁律，是风险投资的铁律。2005年，耶鲁大学基金会著名经理人大卫·斯文森经过研究得出结论，“长期内，风投家所获得的回报没有超过市场回报，同时承担了明显更高水平的风险。”

美国风险投资始于捕鲸业。历史数据显示，经验不足的经纪人，即代理航程少于40次的代理商，所获得的平均回报非常低，甚至很多都有损失。从新贝德福德出发的航船中，约有6%损失了一整艘船，大部分航程（在某些年份中高达2/3）一无所获

地返回港口。我们回溯历史，就是因为它有助于我们看清事物的本质。

不要光想着高风险带来高回报，更要考虑高风险带来高损失。你一定要考虑清楚，你能否真得承担的起失败带来的后果。这个后果决不是你站在起跑线下，极有可能给你的精神、心理带来一辈子的阴影，这决不是危言耸听。

二、男怕选错行，女怕嫁错郎，要进入自己擅长的赛道

风险投资不是无目的的投资，创业不应该像一个无头苍蝇。一定要知道自己在哪方面最擅长，如果你连自己应该干什么都还没有考虑清楚，请不要喊出自己想创业的口号。

战略错，步步错。选择干对的比努力干错的永远重要，这是一句至理名言。方向选择正确，我们做起事来就会事半功倍；方向选择错了，我们做起事来就会事倍功半，甚至出力不讨好。有些人在创业过程中，碰得头破血流还不明白自己失败的原因。一些人的失败，就是在错误的时间，选择了自己干不好的事情。

有时候，我们想干什么并不是那么清晰，但必须对自己有一个明晰的定位。如果不知道自己内心的真实想法，就先考虑加入别人的创业团队，先学习经验、了解市场、结识人脉。学习借鉴可以减少我们走弯路的概率。在跟着别人学习实践中，可以分享别人的成功经验，可以汲取别人的失败教训，特别是用别人的教训来减少自己的教训，这是一个成功者必备的条件。

要在实践中找到自己最能干好的行业。在这个行业里，你能找到自己的信心。因为信心对于创业实在太重要了，只有一直怀揣着必胜的信心，你才能真得成为一个自己想成为的人。特长专长能让我们在擅长的领域中有立足之地，这是创业的起点。如果进入一个行业，连立足之地都没有，再想实现大发展将会是天方夜谭。

三、选择最优秀的船长合作，分散创业中的风险

每一个人都不是万能的。如果你想创业，一定要有联合的思想。你要像讲故事一样，把自己的理想描绘出来，讲给别人听。要善于从听故事的人中，找到志同道合的人。我们要把各有所长的志同道合的人，组成一个超强“西游团队”。这是创业的最基础的基础。

19世纪，新英格兰地区捕鲸经纪人看起来很像今天的风险投资家。富人提供资金，船长发起航行，经纪人充当他们中间的中介。要想让风险投资获得利润，最关键是要与最优秀、最有经验的船长合作。当最有眼光的中介、最具财力的富人与最有能

力的船长合作，将创造长期的持续回报。

你在自己创业过程中，一定要找到最需要、最关键的人，一起和你合作。你可能有方向、有战略、有技术，但也许你管理不行、财务不通。最优秀、最有能力的人是在创业过程中化解风险的重要途径。我们都知道三国时代刘关张桃园结义的故事。联合不仅可以壮大我们的事业，更主要是壮大了我们的信心和能力，让我们有更强大的能力来应对创业中遇到的各种不确定性。

要设计好利益分配机制，这是联合力量能否长久的关键性因素。现实版的“西游团队”没有任何强制性，惟一依靠利益联结机制来粘合在一起。利益有着强大的激励作用，要让合伙人都明白，自己不负责的做法不仅损害团队的利益，更损害自己的利益。让每个人真正把团队的事当成自己的事，这个团队不成功也很难。